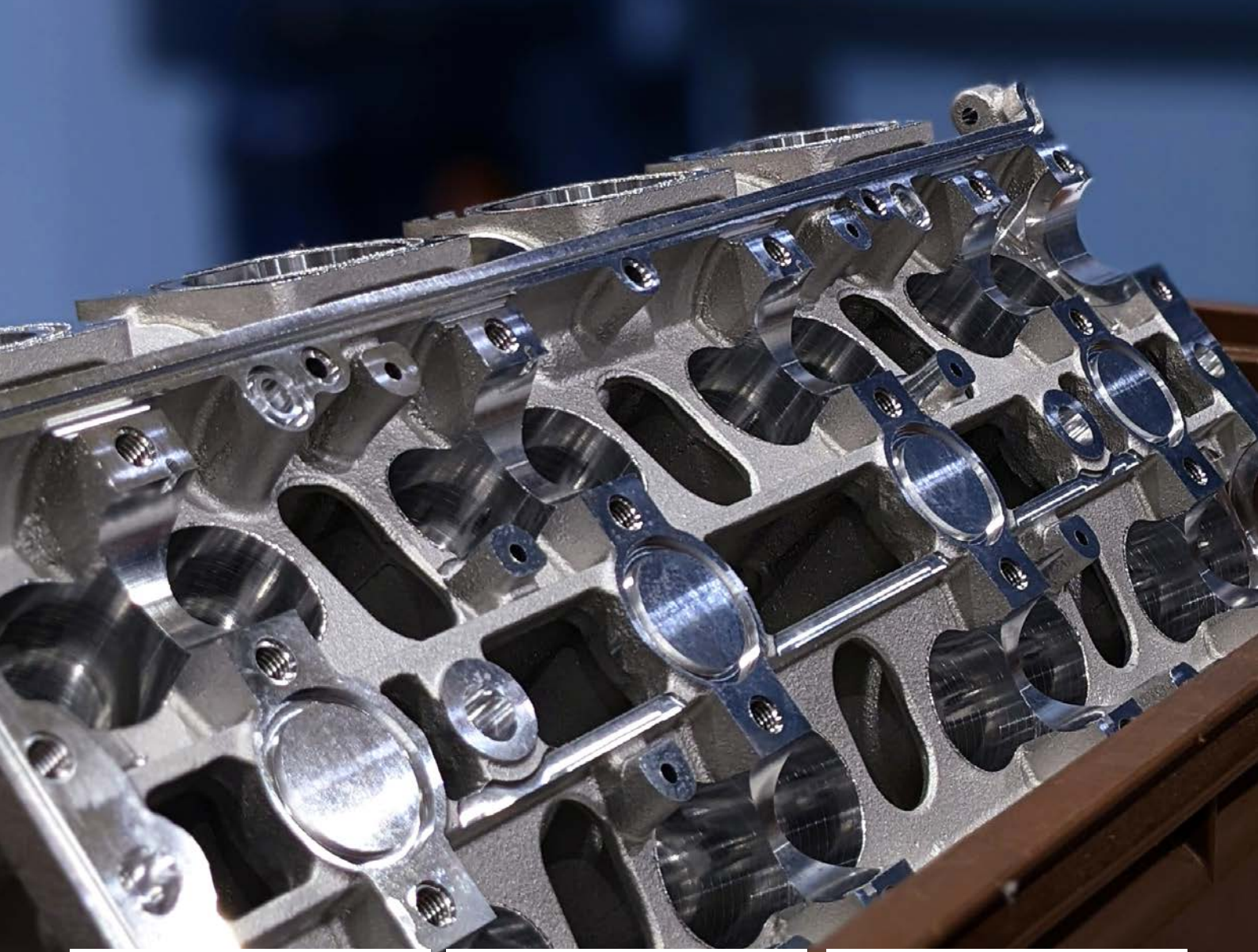




Belgin Mert:
“V Steels, Sektörde Sürdürülebilir İş
Birliği Sağlamayı Amaçlamaktadır”



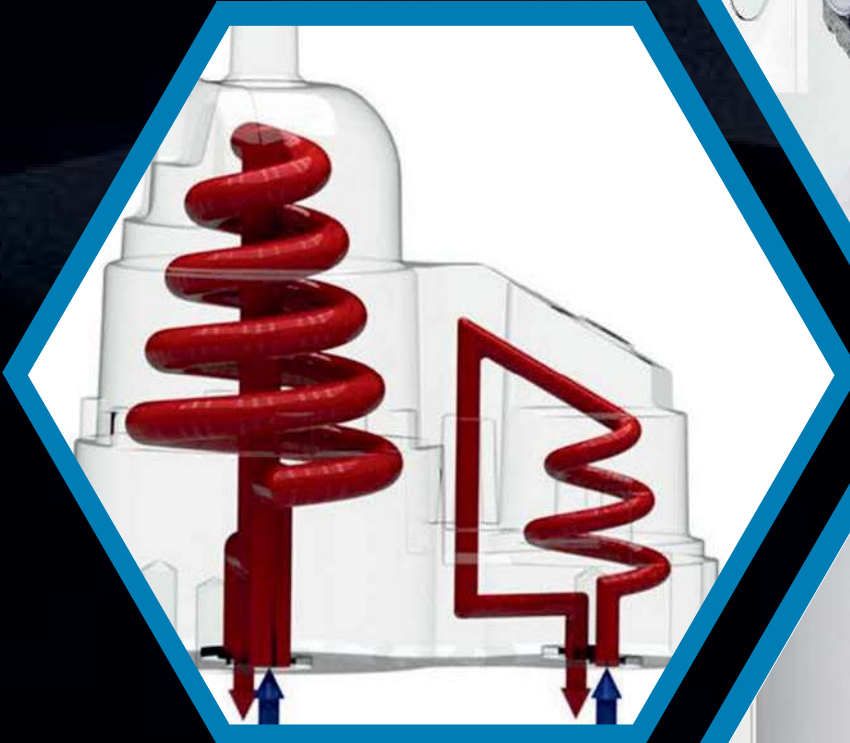
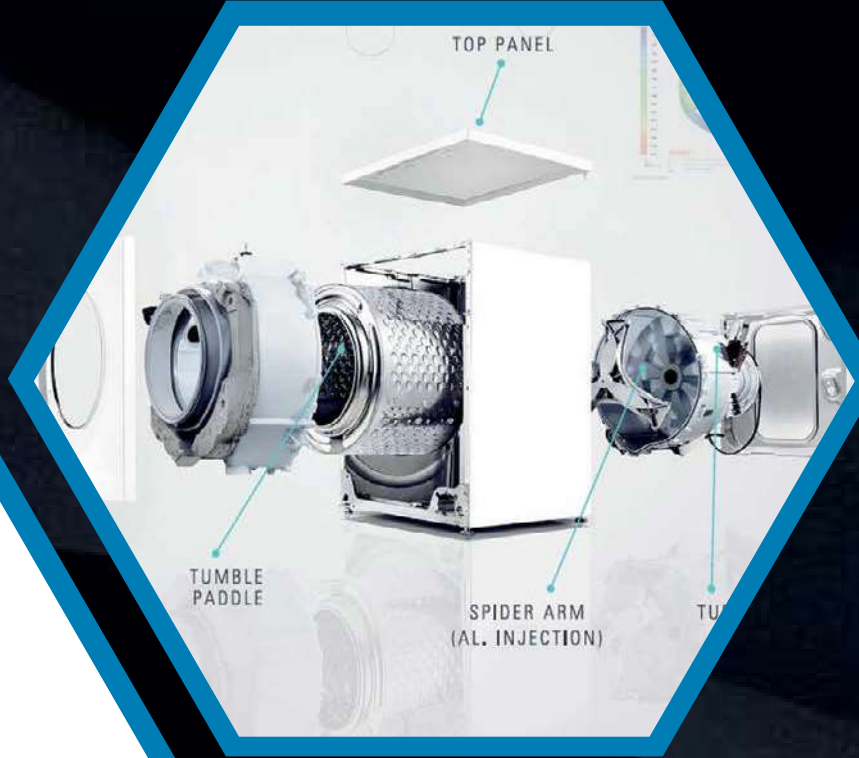
**TEKİŞ KALIP Geliştirdiği
Yeni Teknolojileriyle, Konya
Maktek Fuarına Damga Vurdu**



**Çeşitli, Dinamik, Yenilikçi:
Basınçlı Döküm Endüstrisinin
Aynası EUROGUSS 2024 Hazır**



WE UNDERSIGN PROFESSIONAL SOLUTIONS



HOME APPLIANCES



AUTOMOTIVE



INDUSTRIAL



+90 262 502 13 84
info@aksemkalip.com.tr
www.aksemkalip.com.tr

ALİŞKANLIKLAR DEĞİŞİYOR!

YÜKSELEN BEKLENTİLERE PREMIUM ÇÖZÜM: **BGH DIECAST ONE!**

BGH Diecast One, en zorlu yüksek basınçlı döküm uygulamaları için özel olarak geliştirilmiş, daha yüksek mekanik özellikler için kimyasal bileşimi optimize edilmiş, ESR üretim kalitesi ile mükemmel homojenlik ve iç yapı temizliği sağlanmış, çok yüksek ısı yorulma direncine ve tokluğa sahip patent sıcak iş takım çeliğidir.

Produced by ANTRAMETAL

Kalıp Dünyası Dergisi

Mould - Die World Magazine

PRESTİJ YAYINCILIK BASIM HİZMETLERİ
SAN. ve TİC. LTD. ŞTİ. Adına

İmtiyaz Sahibi / Publisher
Kenan ANIL

Sorumlu Yazı İşleri Müdürü / Editor in Chief
Kenan ANIL
yazi@prestijyayincilik.com.tr

Kurumsal İletişim Direktörü
Corporate Communications Director
Hayriye ANIL
muhasabe@prestijyayincilik.com.tr

Reklam ve Halkla İlişkiler

reklam@prestijyayincilik.com.tr

Grafik Tasarım / Graphic Design
Durmuş ÖZELÇİ
grafik@prestijyayincilik.com.tr

Kapak Tasarımı / Cover Design
Durmuş ÖZELÇİ
grafik@prestijyayincilik.com.tr

Sosyal Medya ve Web Sorumlusu
Durmuş ÖZELÇİ
grafik@prestijyayincilik.com.tr

Abone Sorumlusu / Subscription
Hayriye ANIL
muhasabe@prestijyayincilik.com.tr

Hukuk Danışmanı
Av. Yakup Lütfi KÜÇÜK

Mali Danışman / Financial Responsibility
Mustafa Macir

YAYIN KURULU / Editorial Board
(yazi@prestijyayincilik.com.tr)

Prof. Dr. Ahmet ÖZDEMİR (Gazi Üni.)
Prof. Dr. Ahmet TOPUZ (YTÜ)
Prof. Dr. Bilgin KAPTANOĞLU (Atılım Üni.)
Prof. Dr. Çetin KARATAŞ (Gazi Üni.)
Prof. Dr. Levon ÇAPAN (KO. Ü.)
Prof. Dr. M. Emin YURCI (YTÜ)
Prof. Dr. Mustafa ÜRGEN (İTÜ)
Prof. Dr. M. Kelami ŞEŞEN (İTÜ)

DANIŞMANLAR KURULU

Ahmet KURU (STANDART KALIP)
Aziz HATMAN (VOLKAN STEELS)
Burhan ÇEÇELİ (AROYMAK)
A. Barış TELSEREN (BODYCOTE İSTAŞ)
A. KAMELYA DÖĞÜŞÇÜ (GRÖDİTZ ÇELİK)
Avni TARAKÇIOĞLU (GÜVENAL GROUP)
Cafer GÜRSOY (HACIM KALIP)
Erdal GAMSIZ (SES 3000)
Fettah GÜVENTÜRK (GÜVEN ÇELİK)
Filiz ÖZGÜL (TEKİŞ KALIP)
Hasan ÇEP (TEKNOVAK)
Levent GANIYUSUFOĞLU (KORKMAZ ÇELİK)
M. Önder YÜCEL (ALPHA METALURJİ)
Rasim KIZILCI (DOĞU ISIL İŞLEM)
Alpay AHISKALI (AHISKALI KAYNAK)
Şamil ÖZGÜL (TEKİŞ KALIP)
Şahan EÇİN (UKUB)
Tamer TAŞKIN (PETROFER)

Almanya Temsilcisi: Bayram AYBASTI

Yönetim Merkezi / Management Centre

PRESTİJ YAYINCILIK BASIM HİZMETLERİ
SAN. ve TİC. LTD. ŞTİ.
Kayabaşı Mah. Kayaşehir Bulvarı Akzambak Sk.
No:36/B-2 Blok (Kovano Cafe) 34494
Başakşehir - İSTANBUL
Tel: 0 212 320 36 90 (pbx)
Tel: 0 212 320 36 91

Baskı / Printed by: G.M. Matbaacılık ve Tic. A.Ş.
100. Yıl Mah. MAT-ŞİT
1. Cad. No: 88 34560 Bağcılar/İST.
Tel: 0212 629 00 24-25

İnternet: www.kalipdunyasi.com.tr

e-mail: info@kalipdunyasi.com.tr

Kasım Aralık 2023 Yıl: 23 Sayı: 144

Dergi İki Ayda Bir Yayınlanır.

Dergimiz "Tüm Türkiye'de Dağıtılmaktadır,
Basın Kanununa Göre Yerel-Sürelî Yayındır."

Baskı Tarihi: Kasım 2023

editörden

kenananil@prestijyayincilik.com.tr

Değerli Okuyucu Dostlarımız,

Cumhuriyetimizin 100. yılı kutlu olsun. Bulunduğumuz yer olarak Cumhuriyeti aldığı darbelerle rağmen 100. yılına ulaştırmak ne mutlu bize. –"Mezarda yattığı halde ülke yöneten asker ve politikacı bir lider" diye Gazi Mustafa Kemal Atatürk'ü tanımlayan Tarihçi İlber

Ortaylı'nın dediği gibi bizlerin kalbinde yaşadığı sürece cumhuriyet ilelebet yaşayacak. Atatürk ve ona inanıp bu ülkeyi kazanan tüm atalarımıza minnettarız.

İsrail'in yaptığı insanlık ayıbını kınıyor ve bu insanlık suçunu biran önce bitirmesini diliyorum.

Üç yıl yaşadıklarımızla karanlığa doğru giden bir dünya var elimizde. İnsanlığın tükenişi gibi. Bir türlü aydınlık gelmiyor. Bitmeyen savaşlar, bencillikler, hırslar... yine de ben umuttan yanayın. Dünyayı sevgi ve barış kurtaracak. Kapitalizm yine kendini sorgulamalı ve iflasını bu şekilde insanları yok ederek değil yok etmeden nasıl düzeltceğini planlamalı.

Yoğun geçen ve devam eden fuar ve etkinliklerle yolumuza devam ediyoruz. Biraz gecikmeli de olsa dergilerimizi sizlere ulaştırmaktan çok mutluyuz.

Bizler müşteri memnuniyetini artırmak amacıyla 2012 yılından beri dijital ortamda dergilerimizi yayınlayarak ve sosyal medyada güncelliği korumak amacıyla hizmetlerimizi sürdürmekteyiz.

Basılı yayınlarımızı kargo yolu ile iletirken dijital ortamda sizlere ulaşılmasının rakamlarla raporlanmasını gerçekleştirebiliyoruz.

Yaptığımız bu hizmetlerle çağın yapay zekası ile sizlere değer katmaya devam ediyoruz. Bundan dolayı sektörün haber akışını sağlamak için bizleri desteklemenizi bekliyoruz. Bu zamana kadar destekleyenlere teşekkürlerimizi bir borç biliyoruz.

Bu süreç için de üretimde ki yenilikleri ve sektör haberlerini bizlere olan güvenizle sizlere her kanaldan ulaştırmaya çalışıyoruz. Bizi izlemeye devam edin. Sizlerin verdiği güçle çalışmaya devam ediyoruz.

Güçlü ve sağlıklı yarınlar için. Gelecek nesillere güzel günler bırakmanın bilinciyle sağlıklı kalın.

Kenan Anıl



Kenan ANIL

Prestij Yayıncılık uygulamamızı

Ücretsiz indirebilirsiniz



Sektörel Yayıncılar
Derneği Üyesidir.
www.seyad.org



Nuremberg, Germany

16 - 18.01.2024



EUROGUSS

< CASTING YOUR FUTURE.

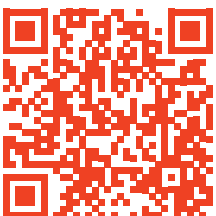
Discover the world of die casting at the leading trade fair for the entire value chain!

EUROGUSS is the meeting place for die casting foundries, their customers, suppliers, equipment providers and service companies. Experience innovative technology, processes and products!

Honorary sponsors:

Verband Deutscher Druckgießereien (Association of German Die Casting Foundries, VDD)

CEMAFON - The European Foundry Equipment Suppliers Association



BE PART OF IT!

euroguss.com

NÜRNBERG MESSE

Bu sayımızda



Şahan Eğin
Yeni İkinci
Yüzyıla Merhaba

8



Hizmet İhracatında Yüzde
47'lik Büyüme Gerçekleşti

12



Makine İhracatı
9 Ayda 21 Milyar Dolar

20



ROKETSAN'ın Uzak
Projesi İçin "Hataya
Toleranslı Yüksek Hızlı
Veri Yolu" Geliştirildi

32



Önemsenmesi Gereken
Üç Siber Güvenlik Başlığı

40



Dr. Aziz Hatman
Yapay Zeka'dan
Kalıpcı Çıkar mı?

44

52 TEMSA ve CaetanoBus Türkiye'nin İlk
Şehirler Arası Hidrojenli Otobüsünü
2024'te Banttan İndirecek



Reklam İndeksi

AKMAKİNA.....	29
AKSEM KALIP.....	Ön Kapak İçi
ALES PRES.....	9
ALPHA METALURJİ.....	19
AYHAN TAKIM ÇELİK.....	47
BAŞARI KALIP SETİ.....	21
BGH KOCAELİ ÖZEL ÇELİK AŞ.....	3 - 17
BÖHLERİT SERT METAL.....	37
ER-EL MAKİNA.....	25
EUROGUSS FAIR.....	5
GRÖDİTZ ÇELİK.....	33
GÜVENAL GROUP.....	31
HEXAGON.....	43
İKİZLER GÜÇ HIRDAVAT.....	35
İMATECH.....	11
KUKAMET.....	49
MEUSBURGER.....	13
MUBİTEK.....	23
OERLIKON BALZERS.....	43
SARIGÖZOĞLU.....	Arka Kapak İçi
TEBİS REDOKS.....	45
TEPRO MAKİNA.....	27
UKS KALİPELEMANLARI.....	15
UKUB.....	59
VOLKAN STEELS.....	7 - Arka Kapak
YILDIZ KALIP.....	51

wieland

ELMEDUR B2

Elmedur B2, Türkiye'ye geri döndü!
Çevrim süresini düşürmenin en kolay yolu.

Yeni İkinci Yüzyıla Merhaba,



ULUSAL KALIP
ÜRETİCİLERİ
BİRLİĞİ

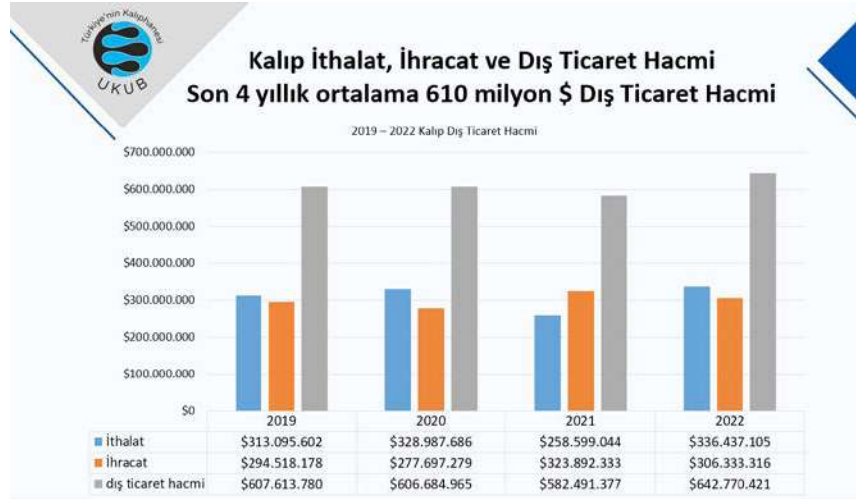
TOOL MANUFACTURERS'
ASSOCIATION
OF TURKEY



Şahan EÇİN UKUB Yönetim Kurulu Başkanı

2023 yılına veda etmeye hazırlandığımız bu son günlerde ülke Cumhuriyetimizin 100. yılını büyük coşku ve gurur ile kutlarken, Filistin'de yaşanan ve insanlık olarak hepimizin sınıfta kaldığı çok üzücü günlerin içerisindeyiz. Umarım en kısa sürede barış rüzgarları tüm coğrafyalarda huzurla eser.

Sürdürülebilirlik kavramı belki de 2023 yılına hiç tartışmasız damgasını vurdu. Hemen hemen tüm sektörlerin ortak mottosu ve geleceğe dair üzerinde planların yapıldığı ek süreçleri de beraberinde getirdi. Karbon ayak izi, GES ve RES gibi yenilenebilir enerji sistemleri,



elektrikli araçların her geçen gün hayatımıza artarak dahil olması, resesyon ve yaşanan dünya nüfusu ile nitelikli personel ihtiyacı şüphesiz yeni gündem konuları ile devam etmekte.

Ülke olarak her geçen ay ve yıl artan ihracat hedefleri doğrultusunda ise 2023 yılı Ocak-Ağustos döneminde geçen yılın aynı dönemine göre; İhracat, %0,4 oranında azalarak 164 milyar 907 milyon dolar, İthalat, %3,5 oranında artarak 247 milyar 321 milyon dolar, Dış ticaret hacmi, %1,9 oranında artarak 412 milyar 228 milyon dolar olarak gerçekleşti.

Bununla beraber sektörümüzün son 4 yıllık dış ticaret ortalaması 610 milyon dolar civarında olurken, 2023 ilk 6 ay ortalaması 428 milyon dolar olmuştur. İkinci yarıda ivmenin azalma yönündeki öngörümüzü 2024 ilk çeyreğindeki rakamlar ile sizlere daha net vermiş olacağız.

2023 UKUB olarak yeni yönetim olarak 3. Yılımıza girdiğimiz, ilk iki yıllık hedef-

lerimizin büyük oranda gerçekleştiği ve bundan sonraki süreçte Türk kalıpcılığının global pazardan aldığı payı artırması noktasında çözümleri aradığımız bir yıl oldu. Bu dönemde Birlik olarak OEM, Tier1, STK ve Sanayi ve Teknoloji Bakanlığımız ile olan ikili ilişkilerimize hız verdik ve 2024'te artan bir hız ile de devam ediyor olacağız.

Her geçen yıl aramıza katılan Türkiye'nin değişik bölgelerinden nitelik ve nicelik yönünden değerli sektör kuruluşlarımız ile büyük bir aile olmanın gururunu yaşıyoruz.

2024 hedefimiz ülke kalıpcılığının sadece iç pazarda değil, dış pazardaki payını arttırmak olacaktır. Bu vesile ile 2024 yılı Nisan ayında İstanbul'da ilk defa çatı derneğimiz olan ISTMA'nın Dünya Genel Toplantısını yapacak olmanın sevinçli içindeyiz. 4 kıtadan 19 farklı ülkeden misafirlerimizi 17-18 Nisan'da İTÜ Gümüştüsu Kampüsü'nde ağırlıyor olacağız. İlgili zirvede ülkemizin önde gelen

ALES PRES



***Beyaz eşya ve otomotiv sektörleri için geliştirilen
Link Drive mekanizmalı Transfer Presleri***

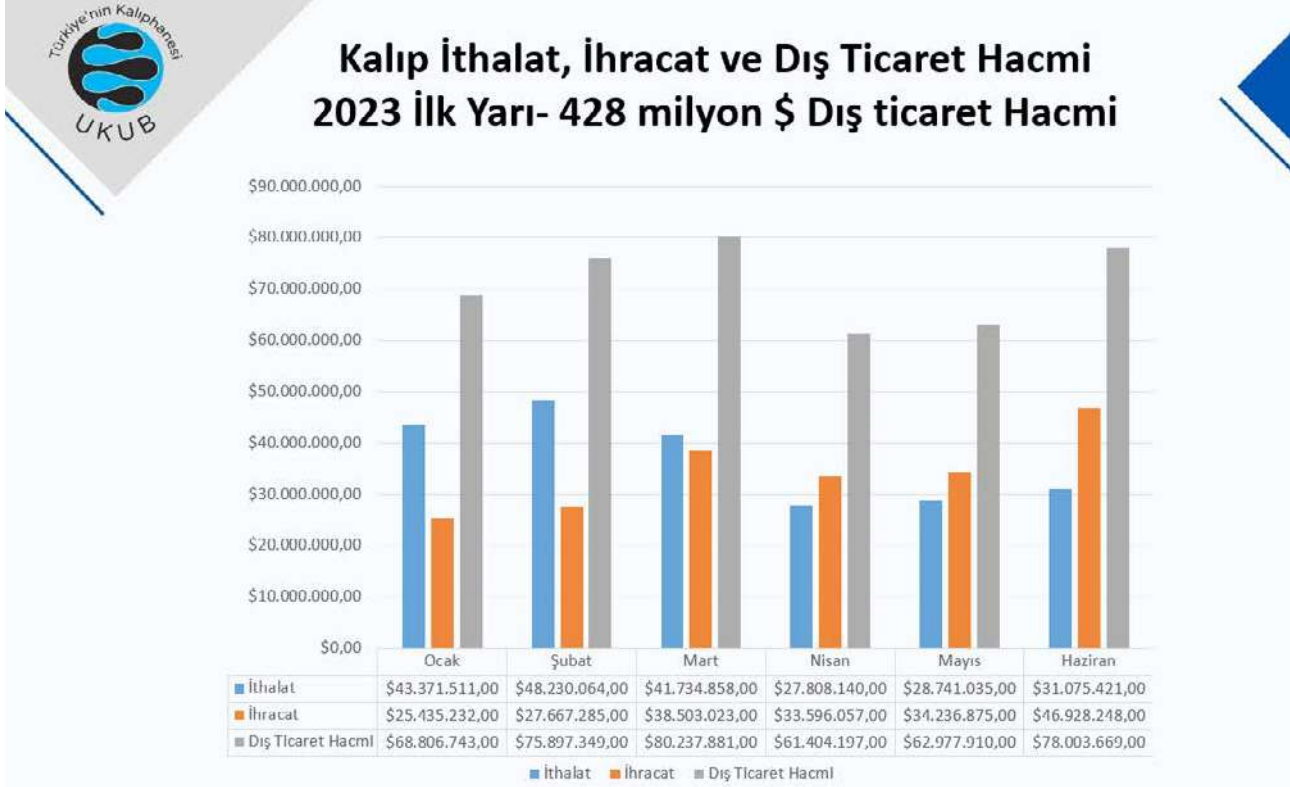


+90 (224) 411 20 20

+90 (224) 411 06 98

www.alespres.com.tr

info@alespres.com.tr



otomotiv ve beyaz eşya sektörünün değerli yöneticileri, geleceğe dair yeni trendler ve fırsatlar üzerinde bilgilendirmede bulunacaktır.

Ayrıca diğer önemli etkinliğimizde ülkemizin önde gelen STK ile kalıpcılığı ve doğru satınalma kurallarını içeren eğitim seminerlerimiz olmuştur. Yeni yılda hem STK hem de OEM bazında bu etkinlikler devam edecektir. Ford ve PAGEV ile benzer etkinliklerin yapılması konusunda görüş birliğine varılmıştır. Üniversiteler ile olan işbirliğimiz de aynı şekilde devam edecektir.

Ayrıca sektör kümelenmesi halinde ortak sorun ve çözüm önerileri üzerine 2018 yılında ilkinin yaptığımız Türk Otomotiv Kalıpcılığı çalıştayını genişletilmiş halde diğer sektörleri kapsayacak şekilde düzenleyeceğiz. Kalıpcılık matrisi ve yetkinlik haritası ise diğer bir ça-

lışmamız olacak. Üyelerimizden özellikle ricamız, sosyal medya ve mail yolu ile yapılan duyurularımızı takip etmenizdir.

2024'e hazırlandığımız bu son aylarda, tüm dostlarımıza, büyüklerimize, kü-

çüklerimize önce sağlık, sonrasında başarı ve huzur dilerim. Umarım her şey gönlünüzce olur. 2024'te görüşmek üzere. Allah'a emanet olun....

En derin sevgi ve saygılarımla.





imatech 2024

2. ENDÜSTRİYEL ÜRETİM TEKNOLOJİLERİ FUARI
2nd INDUSTRIAL PRODUCTION TECHNOLOGIES FAIR



İZMİR

ENDÜSTRİYEL MAKİNE TEKNOLOJİLERİ

22 - 25 ŞUBAT /FEB. 2024

Organizatör



İşbirlikleri



Phone: 0212 515 05 21
Mobile: 0544 928 72 59
info@izgifuarcilik.com.tr

Phone: 0232 497 10 00
Mobile: 0536 860 53 03
imatech@izmirfair.com

Phone: 0212 360 19 80
Mobile: 0542 493 34 76
info@4mfuar.com

BU FUAR 5174 SAYILI YASA GEREĞİNCE TOBB - TÜRKİYE ODALAR VE BORSALAR BİRLİĞİ İZİNİ VE DENETİMİNDE DÜZENLENMEKTEDİR.

Hizmet İhracatında Yüzde 47'lik Büyüme Gerçekleşti



İmalat sanayisinin temel üretim araçları olan takım tezgahları ve tamamlayıcı ekipmanlarının çatı kuruluşu Takım Tezgahları Sanayici ve İş İnsanları Derneği (TIAD); dünya hizmet ihracatında 2022 yılındaki iş hacminin 7,1 trilyon dolara ulaştığını belirtti.

TIAD'dan yapılan açıklamada, uluslararası ekonomilerin gelişim sürecinde, imalat ve ürün ihracatını takiben, teknoloji, talaşlı imalatla uygulama, proses süresi kısaltma ve takım tezgahlarının kullanım verimini artırmaya yönelik know-how ve hizmet ihracatının ön plana çıktığının altı çizildi. Özellikle pandemiden ardından ticarete ve ülkelerin enerji, işgücü, vb. ihtiyaçlarındaki değişimler nedeniyle 'teknik hizmet ihracatında' istikrarlı bir büyüme görüldüğü kaydedildi.

Dünyanın en büyük teknik hizmet ve know-how ihracatçısı ülkelerinin ABD, İngiltere, Almanya, Fransa ve Çin olup gelişmiş ülkelerde ihracatta hizmetin payının yüksek artış oranına sahip olduğuna değinildi. Gelişmekte olan ülkelerin ihracatında ise hizmetin payının artış oranının daha da yüksek seviyelerde gerçekleştiği

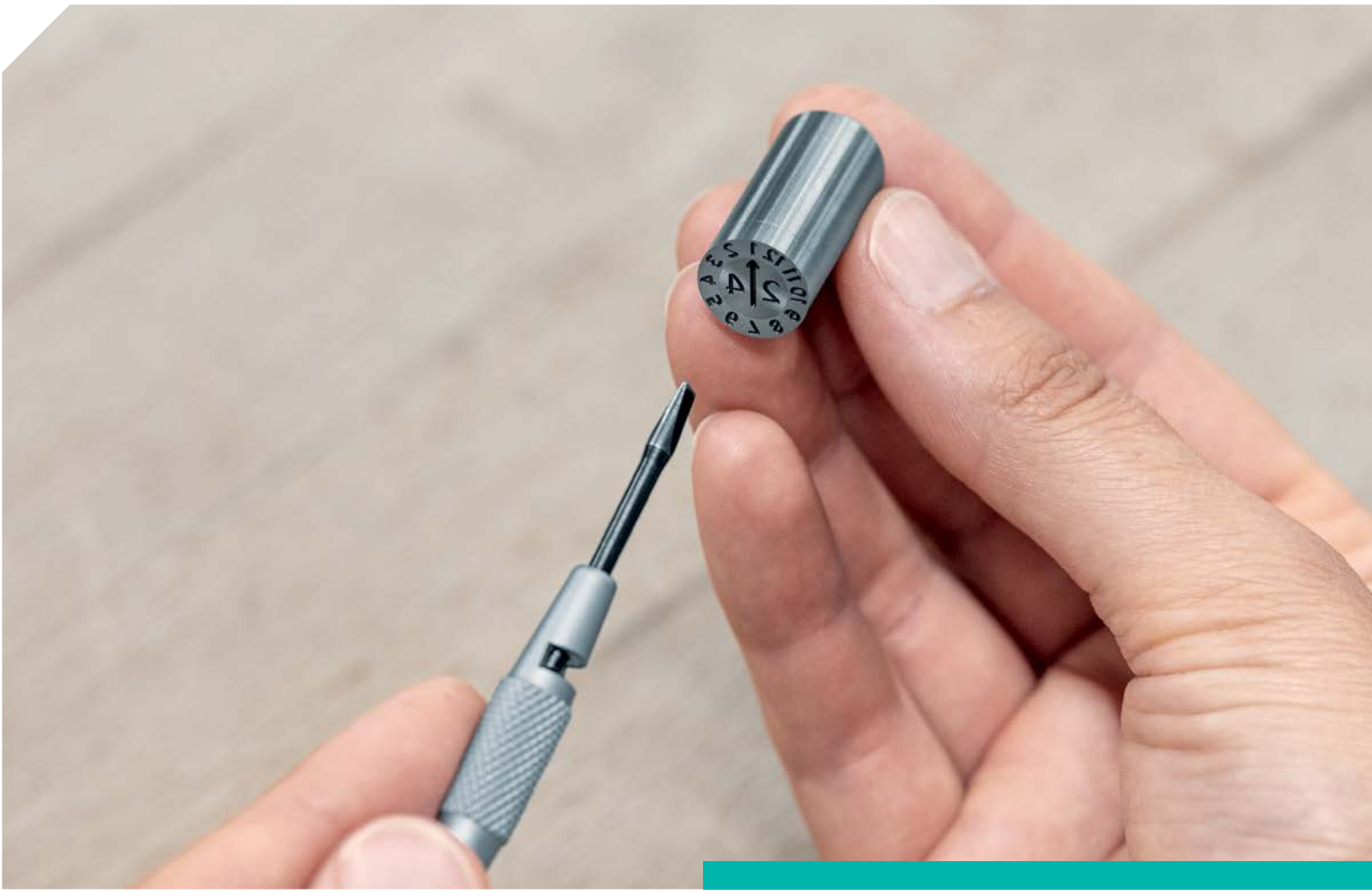
dile getirildi. Teknik hizmet ve know-how ihracatı konusunda, CNC takım tezgahları ve tamamlayıcı ekipmanları alanında faaliyet yürüten TIAD üyelerinin, yılların verdiği bilgi birikimi ve tecrübeyle ön plana çıkmaya başladığının belirtildiği açıklamada, Türkiye ekonomisinin daha hızlı büyümesi için yüksek katma değerli mal ve hizmet üreten, ticarete dünya trendlerini takip edip stratejik davranabilen bir ülke olmanın gerekliliğine vurgu yapıldı.

"TÜRKİYE'NİN HİZMET İHRACATI TOPLAM 90,5 MİLYAR DOLAR"

TIAD üye firmalarından birçoğunun satış sonrası hizmetler alanındaki faaliyetlerinin yüzde 20'sini hizmet ve teknoloji ihracatı oluşturduğuna da dikkat çekilen açıklamada, şunlar kaydedildi:

"Türkiye'de takım tezgahları alanında distribütör ve satış sonrası teknik destek hizmeti alanında faaliyet gösteren firmalar, başta çevre ülkeler olmak üzere; Avrupa, Türkiye Cumhuriyetleri, Kuzey Afrika ve Ortadoğu ülkelerine teknolojik hizmet ve talaşlı imalatla uygulama, proses süresi kısaltma ve takım tezgahlarının kullanım verimini artırmaya yönelik know-how ihracatı yapıyor. Tek-

noloji, know-how ve hizmet ihracatının daha da artırılması için, teknik servis ve danışmanlık hizmeti veren firmaların desteklenmesi ve teşvik edilmesi gerekiyor. Hizmet ihracatına küresel ölçekte baktığımızda 2022 yılındaki iş hacminin 7,1 trilyon dolar, aynı dönemde Türkiye'nin hizmet ihracatının ise toplam 90,5 milyar dolar olarak gerçekleştiğini, Türkiye'nin hizmet ihracatındaki payının yüzde 1,3 olarak gerçekleştiğini görüyoruz. Takım tezgahları ve tamamlayıcı ekipmanlarına yönelik hizmetleri içeren; "Bakım ve Onarım Hizmetleri", "Başkasına ait Fiziksel Girdiler için İmalat Hizmetleri" ve "Fikri Mülkiyet Hakları Kullanım Ücretleri" ihracatının 2022'deki değeri 2,35 milyar dolar olarak gerçekleşti. 5 yıl öncesine kıyasla sektörün hizmet ihracatında yüzde 47'lik büyüme gerçekleşti. Ek olarak transit ticarete baktığımızda, üretim kapasitesi sınırlı olan Singapur ve Tayland'ın bir merkez haline geldiğini görüyoruz. Jeopolitik konumu sebebiyle Türkiye'nin bu konuda da var olan kapasitesinin artırılması için çalışmalar yürütülmeli ve ülke ekonomisine katkı sağlayacak olan teknolojik hizmet ihracatının desteklenmesine yönelik çalışmalar sürdürülmelidir."



Kilitleme fonksiyonlu markalama kaşeleri **optimum parça tanımlama için**

Avantajlarınız:

- › En yüksek süreç güvenilirliği sayesinde ok ekinin kilitlemesi
- › Takma ve sökme bölünmüş hat yüzünden
- › Sabit yükseklik ile ok ekleme



Markalama kaşeleri hakkında
daha fazla bilgi edinin.



meusbürger

Meusbürger Kalıp Setleri ve Elemanları Tic. ve San. Ltd. Şti.
Küçükbakkalköy Mah. Uman Sokağı No:2 Kat:3 | Tütüncü İş Merkezi
34750 Ataşehir/İstanbul | T +90 216 4105971-72 | F +90 216 4105973
satis@meusbürger.com | www.meusbürger.com

Belgin Mert:

“V Steels, Sektörde Sürdürebilir İş Birliği Sağlamayı Amaçlamaktadır”



Bu sayımızda, V Steels firmasında teknik hizmetlerden sorumlu genel müdür yardımcısı Belgin Mert sorularımızı cevapladı.

Belgin hanım bize kendinizi anlatır mısınız?

Metalurji Mühendisiyim. Takım çelikleri ve ısıtma alanlarında 26 yıldır çalışıyorum. İş hayatına ısıtma sektöründe, ısıtma kalite mühendisi olarak başladım. Devam eden yıllarda takım çeliği sektöründe iş geliştirme, satış ve pazarlama departmanlarında görev aldım. 2021 Eylül ayından beri de V Steels firmasında teknik hizmetlerden sorumlu genel müdür yardımcısı görevini yürütüyorum.

Uzun yıllar Türk kalıp sektörüne hizmet veren birisi olarak, V'steels firmasını anlatır mısınız?

V steels firması 2021 yılı başı itibarıyla Sayın Aziz Hatman koordinasyonu kuruldu. V Steels firmasının kurulmasındaki amaç, sektörlerin değişen ihtiyaçlarını karşılayacak teknolojiye sahip çelikleri sunmak, teknik destek vermek. Her uy-

gulamaya özel tecrübeye sahip üreticilerle çalışarak sektörde sürdürülebilir iş birliği sağlamayı amaçlamaktadır.

Isıl işlem tesisi kurma ihtiyacı neden oluştu, ayrı bir firma olarak mı anılacak?

Bir önceki soruda belirttiğim üzere V Steels olarak amacımız verimliliği yükseltecek, güvenli çalışma sağlayacak çeliklerin sanayiye kazandırılması. Beklentileri karşılamamanın olmazsa olmazı da ısıtma işlemi. Bu sebeple başta patentli ürünlerimiz olmak üzere hizmet verdiğimiz tüm ürünler için

ısıtma işlemimizi de tarafımızdan yapılmasının daha uygun olacağına karar verdik. Isıtma işlem firmamız ayrı bir firma olarak değil V Steels ısıtma işlem olarak hizmet verecek.

Isıl işlem fırınlarını hangi firmadan tedarik ettiniz neden? Yatırımlarınız devam edecek mi?

Isıtma işlem işletmemizin ilk yatırımı olan vakum sertleştirme ve temper fırınlarında Sistem Teknik firması ile çalıştık. Uzun yıllardır sektöre fırın üreten, tecrübeli bir firma olması, Her türlü konuda hızlı destek vermeleri, yakınlık tercihimizi etkileyen en başlı sebeplerdir. Yatırımlarımız şubat ayında faaliyete geçecek olan Nitrex fırınımızla devam edecek. Eş zamanlı olarak yeni vakum fırınları yatırımımız da devam edecek.

Ayrıca bir kadın olarak sanayide olmak hele cumhuriyetimizin 100. Yılında olmak nasıl bir duygu?

Kadın olarak sadece sanayide değil toplumda var olmamızı sağlayan Cumhuriyette her zaman minnet borçluyuz. Bununla birlikte sanayide kadın sayısı sektöre başladığımdan bu yana katlanarak artıyor olsa da belirli alanlarına sıkıştırıldığını düşünüyorum. Her zaman keyifle çalıştığım ve çalışmaya devam ettiğim bu sektörde daha fazla kadının olması, abicilikle kurulan iletişimin azalması temennimdir.





UKS

KALIP ELEMANLARI
MOLD COMPONENTS

The right choice
of the mold maker



Akçaburgaz Mh. 3038 Sk. No:18 Esenyurt / İstanbul / TURKEY
Tel.:+90 212 485 32 58 • Fax:+90 212 485 75 78
info@ugurkalip.com.tr • www.uk.com.tr

TEKİŞ KALIP Geliştirdiği Yeni Teknolojileriyle, Konya Maktek Fuarına Damga Vurdu

TEKİŞ



Kocaeli Çayırova'da faaliyet gösteren TEKİŞ son teknoloji ürünlerini Anadolu'nun en büyük makine fuarı unvanını taşıyan MAKTEK Konya'da görücüye çıkardı. TEKİŞ'in yeni geliştirdiği 6 Eksen CNC Derin Delik Delme ve Frezeleme Tezgahı fuara katılan 30 bini aşkın ziyaretçinin büyük ilgisiyle karşılaştı.

Bu sene 2.'si düzenlenen MAKTEK Konya Fuarı, toplam 45 bin metrekarelik alanda 322 firmanın katılımıyla gerçekleştirildi. Fuarda, takım tezgahları, metal- sac işleme makineleri, tutucular- kesici takımlar, kalite kontrol-ölçüm sistemleri, CAD/CAM, PLM yazılımları ve üretim teknolojileri alanlarında faaliyet gösteren sektör liderleri son teknoloji ürün ve hizmetlerini sergileme fırsatı buldu. 1984'te Makine Yüksek Mühendisi Kamil Özoğul tarafından kurulan TEKİŞ'in

geliştirdiği 6 Eksen CNC Derin Delik Delme ve Frezeleme Tezgahı ise fuarın gözde ürünlerinden biri oldu.

Kurulduğu günden bu yana kalıp sektöründe faaliyet gösteren TEKİŞ, 2009 Mart ayında şirketin ortaklarından Makine Mühendisi Şamil Özoğul liderliğinde TÜBİTAK'a Ar-Ge Başlangıç Destek Programı'na başvuruyor ve ilk proje "Kalıplarda Derin Delik Delme ve Yüzey Frezeleme" tezgahı tasarımı ve imalatı oluyor. Proje 11

ayda başarıyla tamamlanıyor. TEKİŞ, uzun yıllardır teknolojik gelişmeleri yakından takip ederek hem kendi hem de Türkiye sanayisinin ihtiyaçlarını karşılıyor.

AR-GE ÇALIŞMALARINA BÜYÜK YATIRIM YAPIYORUZ...

2009 yılından beri Ar-Ge çalışmalarına kendi ihtiyaçları doğrultusunda başladıklarının ve bu alanda büyük yatırım yaptıklarının altını çizen TEKİŞ'in ortağı ve Genel Müdürü Filiz Özoğul Şahinoğlu, 2022 yılı sonunda seferberlik ruhuyla Türkiye sanayisi başta olmak üzere ihracat ağırlıklı ürünler geliştirmek için CNC Tezgah imalatı çalışmalarına hız verdiklerini söyledi. Türk sanayisine sunacakları ürünlerle dış pazarlarda rekabette öne çıkmayı hedeflediklerini vurgulayan Şahinoğlu, "Teknolojik birikimimizi sadece kalıp sektöründe değil birçok sanayide ihtiyaç duyulan hassas ve hızlı derin delik delme teknolojisi-ne sahip 6 eksen CNC Derin Delik Delme Tezgahını daha da geliştirmek istiyoruz. Tek bağlamada parça üstünde bulunan tüm açılı deliklerin ve freze işlemlerinin yapıldığı tezgah imalatı konusunda hem yurt içinde hem yurtdışında öncü olmayı hedefliyoruz" dedi.

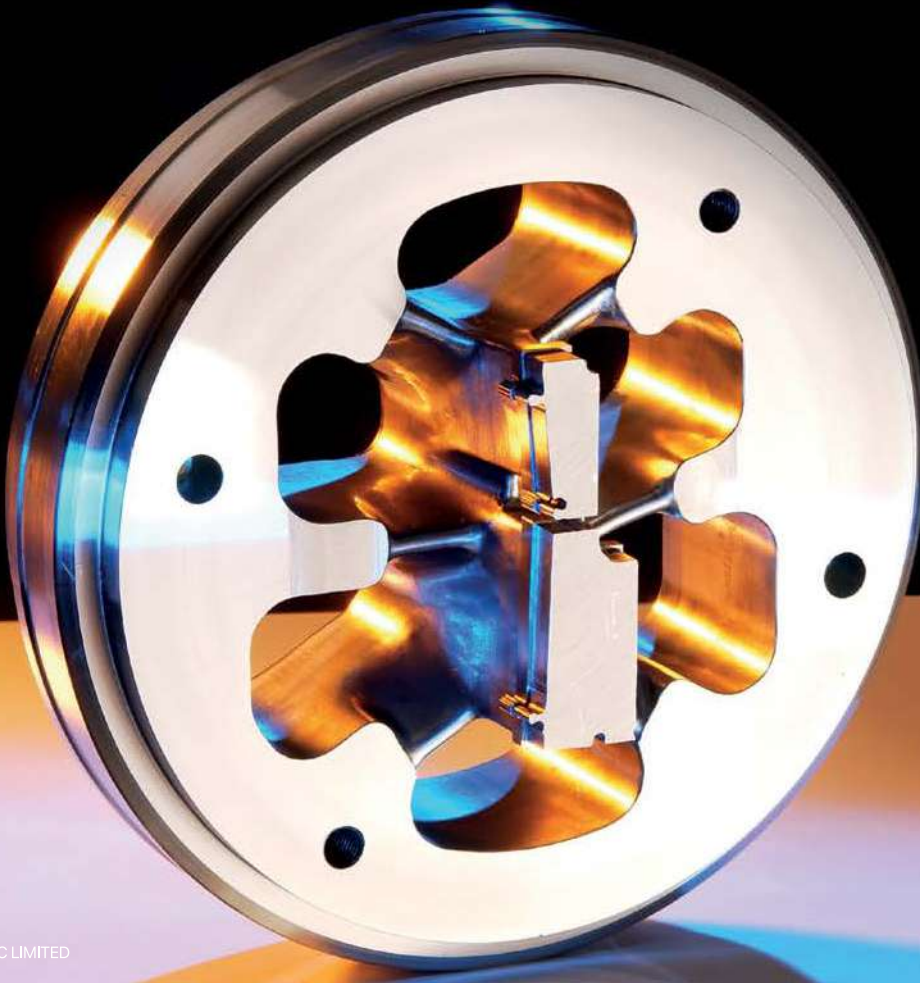
Sektörde öncü işler yaptıklarını da vurgulayan Filiz Özoğul Şahinoğlu, Tel Erozyon Tezgahını Kalıp sektöründe 1970'li yıllarda ilk olarak Türkiye'ye getiren ve kullanan kişinin TEKİŞ'in kurucusu Kamil Özoğul olduğunu da sözlerine ekledi.



BGH, 550 YILLIK ÇELİK TECRÜBESİ İLE TÜRKİYE'DE!

ALİŞKANLIKLAR DEĞİŞİYOR!

Her gün gelişen teknoloji, kısalan üretim süreleri, artan ömür beklentileri ve sürekli değişen diğer talepler, tedarikçi yönetiminiz için güvenilir bir partner gerektirir. Kendi üretimimiz olan Alman çeliğini, eksiksiz ölçü yelpazemizde 70'den fazla malzeme kalitesinin bulunabilirliği ile, partnerlerimize aradıkları çözümleri sunuyoruz. Ürünlerimizin dünya çapında bulunabilirliği, uluslararası dağıtım ağıımız ve bir çok ülkede bulunan çelik servis merkezlerimiz tarafından tamamlanmaktadır.



© Courtesy of EXTEC LIMITED

2. Bogaziçi Uluslararası Isıl İşlem Sempozyum Danışma Kurulu Toplantısı Gerçekleştirildi

BHTS2024
BOSPHORUS



Pandemiden dolayı 1. Sempozyum tarihi geçmiş olmasına rağmen yoğun ilgi ve katılımı gerçekleşmişti. MISAD ve METEM tarafından düzenlenen sempozyumun ikincisi için danışma kurulu toplantısı ISO odakule binasında gerçekleşti

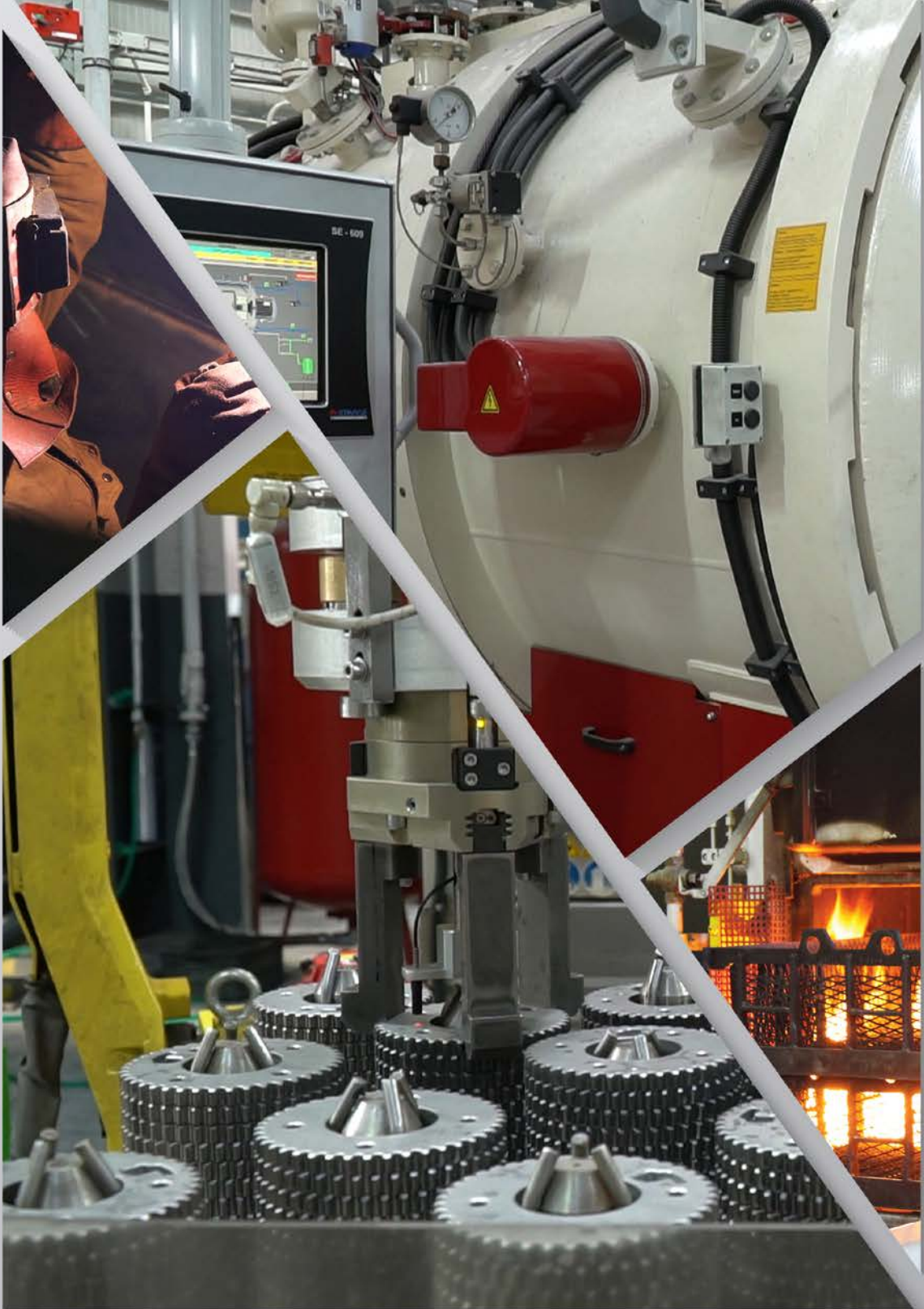
25-26 Mayıs 2004 tarihinde gerçekleşecek sempozyum ve sergisi için yoğun bir talep oluştuğunu bunun için nasıl bir çalışma yapılacağı hakkında fikir alış veriş yapıldı.





Birlikte mükemmele...

Ülkemiz sanayine 40 yıla yakın bir süredir hizmet veren Alper, İnsa ve Tamçelik Isıl İşlem firmalarının bir araya gelerek kurduğu Alpha Metalurji, müşterilerinin ısıt işlemleri ihtiyaçlarını karşılamak amacıyla ülkemizin büyük sanayi kentlerine açtığı tesislerinde uygun yer ve zamanda kaliteli hizmet vermek için tecrübeli ekibi ile çalışmaktadır.



Makine İhracatı 9 Ayda 21 Milyar dolar



Makine İhracatçıları Birliği (MAİB) tarafından paylaşılan makine imalat sanayi konsolide verilerine göre, yılın üçüncü çeyreği sonunda Türkiye'nin serbest bölgeler dâhil toplam makine ihracatı 21 milyar dolar oldu. Dünyada yükselen faizlerin talebi yavaşlattığı, bunun da makine ve teçhizat yatırımlarını sınırlandırarak küresel durgunluğa yol açtığı bir ortamda Orta Doğu'daki belirsizliğin etkisinin kestirilemez olduğunu belirten Makine İhracatçıları Birliği Başkanı Kutlu Karavelioğlu "Şu an önemli bir sıkıntımız da, en büyük ihracat pazarımız olan Almanya'daki durağan göstergeler. Bu geçiş sürecini, sürdürülebilirlik konusunda yeni şartlar getiren gelecek döneme adaptasyonumuz için ek süre olarak değerlendirmeliyiz" dedi.

Makine imalat sanayi konsolide verilerine göre, yılın 9 ayı sonunda Türkiye'nin serbest bölgeler dâhil toplam makine ihracatı, geçtiğimiz yılın aynı dönemine göre yüzde 10,1 artarak 21 milyar dolara ulaştı. Miktar bazında ihracatı yüzde 6,6 düşen sektör, KG başına ihracat ortalamasında yüzde 20'ye yaklaşan artışın etkisiyle ge-

lirlerini artırdı. En fazla ihracat Almanya, Rusya ve ABD'ye gerçekleştirildi.

Dünya ekonomisinde ve sektörün ana ihracat pazarlarında yavaşlama devam ederken, son çeyreğe 20 milyar dolar eşiğini geçerek girmeyi başardıkları ve bunu da büyük ölçüde makinelerin teknoloji sınıflarındaki yükselmenin etkisiyle

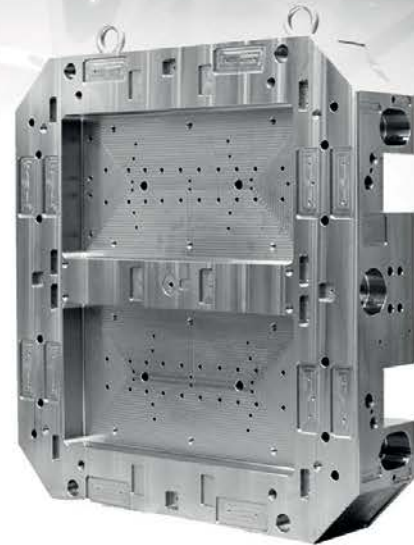
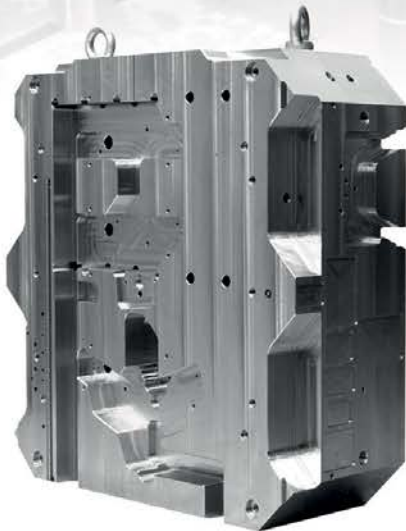
yakaladıkları için memnun olduklarını dile getiren Makine İhracatçıları Birliği Başkanı Kutlu Karavelioğlu, Türkiye'nin dünyayı kasıp kavuran iki savaşın tam ortasında inanılması güç bir sınav verdiğini belirterek şunları söyledi:

"Gelişmiş ülke merkez bankalarının ne karar vereceğini ve bunların iktisadi aktiviteler ile yatırımlara ne gibi etkileri olacağını öngörmeye çalışırken yakın coğrafyamızda maalesef yeni bir savaş başladı. Yükselen faizlerin talebi yavaşlattığı, bunun da makine ve teçhizat yatırımlarını sınırlandırarak küresel durgunluğa yol açtığı bir ortamda Orta Doğu'daki belirsizliğin nasıl etkileri olacağını kestirmek güç. Normal akışı içinde yatırımlarda yeniden artışın yeni yılın ikinci yarısında gerçekleşmesini bekliyoruz. Bunun için sabrımız var, ama elbette komşularımızda barış ortamının hâkim olması öncelikli dileğimizdir."



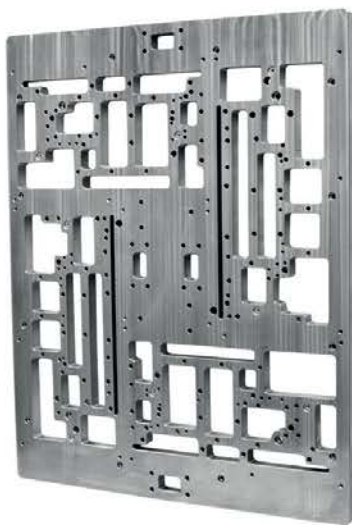
BASARI GmbH

"Success is not coincidence."



Standard oder Spezialanfertigung

Standard or special mold sets



Hohe Liefertreue

High delivery reliability

Hohe Qualität

High quality

Niedriger Preis

Low price

www.basarikalip.com.tr - www.basari GmbH.de
info@basarikalip.com.tr - anfrage@basari GmbH.de

İlk üç çeyrekte dünya ekonomisindeki sıkıntıların ana kaynağının yüksek faiz oranları yanında pahalı enerji, enflasyon ve sanayide azalan siparişler olduğunu belirten Karavelioğlu şu anda belirsizliklerin katmerlendiğine işaret ederek "Rusya -Ukrayna savaşı nedeniyle uygulanan ambargo ve ticaret kısıtlamalarının yanında, ABD, Çin ve AB arasındaki hegemonya mücadelesi gibi dünyadaki tüm olumsuz gelişmelerden sakınmayı başardık. Şu an önemli bir sıkıntımız, en büyük ihracat pazarımız olan Almanya'daki durağan göstergeler. Bu geçiş sürecini, sürdürülebilirlik konusunda yeni şartlar getiren gelecek döneme adaptasyonumuz için ek süre olarak değerlendirmeliyiz" dedi.

"YEŞİL DÖNÜŞÜM KONUSU TEMDİT PENALTISI GİBİ"

Gelişmiş pazarların yeniden canlanmasını bekledikleri 2024 yılında yaşanacak hareketli ortamda, yeşil dönüşüm konusunda bürokratik engellere muhatap kalınmaması için bu kış yapılacak hazırlıkların çok kritik olacağına belirten Karavelioğlu şunları söyledi:

"AB'ye ABD'ye giden ihraç ürünlerimizin menşei, kalitesi, teknolojisi dün de belli idi, bugün de belli. Dolayısıyla pratikte bir sorun görünmemekle birlikte üretim girdilerimiz üzerine daha hassasiyetle yaklaşmamız gerektiği de çok açık. Bu iş temdit penaltısı gibi, kaçırdığın zaman telafisi yok. Bu yüzden kamu, özel iş birliğinde yeşil ve dijital teknolojilere daha fazla önem vermek, bu ihtisasin ihracat

ürünlerimize yaygınlaşarak yansımaları sağlamak ve evrensel standartları yakalamakla kalmamış, onları da aşmış bulunan firmalarımızın sayısını ve bilinirliğini artırmak zorundayız. Türkiye'nin teknoloji üreten bir ülke olduğu gerçeği üzerine bina edeceğimiz kampanyalarla imajımızı yükseltmedikçe, bizi bir yatırım ve üretim üssü olmaktan ziyade bir tüketim merkezi gibi görmek ve göstermek isteyenlerin elini güçlendirmiş oluruz. Gelecek yılın ilk çeyreği bütün pazarlarda görünürlüğümüzü artırmanın, ikinci çeyreği ise yeni iş birlikleri tesis etmenin, yani siparişler almanın dönemi olacaktır."

Karavelioğlu, Türkiye'de makine sektörü, yeşil dönüşümü odağına alan Mundusplus çatı markasıyla önemli bir yol kat ettiklerinin altını çizerek şunları belirtti:

"Bundan sonraki süreçte Sınırda Karbon Düzenlemesi uygulamasının pratik sonuçları, hatta gömülü emisyonların hesaplanması yönündeki standartlar, metotlar konusunda bilgilendirme toplantıları planladık. Berlin'de partneri olduğumuz Almanya'nın en büyük ve tek Satınalmacılar Birliği (BME) ile yeni görüşmeler programladık. Makine sektörünün ilişki potansiyeli olduğu her alanda, kapıların diğer sektörlerdeki ihracatçılarımıza da açılması için çalışacağız."

"İHRACATA ARTAN DESTEĞİ BURUK BİR SEVİNÇLE KARŞILIYORUZ"

Karavelioğlu ihracatçıları desteklemek

üzere Ticaret Bakanlığı öncülüğünde yeni uygulamaların hayata geçirilmesinden memnuniyet duyduklarını ancak ithalatı özendiren koşulların ortadan kaldırılmasına da aynı oranda ihtiyaç duyduklarını belirterek şunları söyledi:

"Tüm dünyada olduğu gibi, Türkiye'de de finansmana erişimde zorlukların devam ettiği bir ortamda, seçici kredi politikasıyla ihracatçılara rahat bir nefes aldırılmaya çalışıldığının farkındayız, bundan da memnunuz. Ancak biz başta enflasyon olmak üzere üretim maliyetlerimizi artırıp rekabet gücümüzü hızla eriten çok ağır sorunlarla baş etmeye çabalarırken ithalatçının hiçbir kaygı duymadığını görüyoruz. Yerli imalatçıları haksız rekabetten korumak maksadıyla iş yapma biçimi problemleri ülkeler için ihdas olunan ve fakat önemlice bir kısmı sembolik düzeyde kalan ilave gümrük vergilerini dahi bertaraf edecek uğraşlar peşinde olduklarını kendileri ilan ediyor. Enerjiden sonra en büyük dış ticaret açığımız makinedendir; enerji-deki açığı kapatacak olan da elektrik makineleri, bütünsel bir yaklaşımla makine imalat ekosistemidir. Bu ekosistem hızını almış ilerliyoruzken bütün dikkatimizi ileri ülkelerde olduğu üzere onu korumaya ve kollamaya teksif etmeliyiz. Son 12 ayda 45 milyar dolar makine ithal eden, 8 ayda Çin makinelerine 8 milyar dolar ödeyen ithalat eğilimini kıracak önlemler alınamazsa, ihracatçıya artan destek bizim sektörümüzde sadece buruk bir sevinç yaratacaktır."

Dijitalleşerek İş Süreçlerini Hızlandırın ve Verimliliği Arttırın

DestPro
Tasarımdan Üretime



Kullanıcılar QR Kodlardaki Tehdidin Farkında Olmalı!



Bilgi paylaşmak, ödeme yapmak ve iş süreçlerini hızlandırmak için kullanım alanı hızla genişleyen QR yani “Hızlı Yanıt” kodları, son dönemde siber tehditlere de kapı aralıyor.

Kullanıcıların, hayatı kolaylaştıran QR kodların beraberinde getirdiği potansiyel risklerin farkında olması gerektiğini söyleyen İnfrasis Siber Mühendislik Genel Müdürü Can Sobutay, “İSPARK logolu sahte QR kod etiketleriyle İstanbullu araç sürücülerini hedef alan siber dolandırıcılık olayı, dünyada ve ülkemizde QR kodunun kullanımının artmasını fırsat gören siber suçluların, bu kodlar aracılığıyla yaratabileceği hasarları gözler önüne serdi” dedi. QR kodlarındaki güvenlik tehdidinin geleneksel kimlik avından farklı ol-

duğuna işaret eden Can Sobutay, “QR kodları maalesef benzersiz bir siber güvenlik tehdidi oluşturuyor. Kodu taramadan önce meşruluğunu doğrulamak için bir URL veya doğrulama yolu bulunmuyor. QR kod taramalarından kaçınmak zor olabilir ancak bazı proaktif önlemler almak, QR kod teknolojisiyle ilişkili tehlikeleri en aza indirmenize yardımcı olacaktır. Sahte bir QR kodunu belirlemek zordur. QR kodların günlük yaşamda hem profesyonel hem de kişisel amaçlarla kullanımı artmaya devam ederken, çoğu kullanıcı QR kodunu ta-

rayarak kendilerini akıllı siber saldırılara maruz bırakabileceğinin farkında değil. Siber suçluların sahte QR kod kullanarak yaratabileceği hasarların ciddiyeti konusunda kullanıcıların farkındalıklarını artırması gerekiyor” diye konuştu.

Teknolojik gelişim hayatı kolaylaştırdığı gibi riskleri de beraberinde getiriyor. Yaşadığımız teknoloji çağında bilgi paylaşmak, ödeme yapmak ve iş süreçlerini hızlandırmak için kullanım alanı hızla genişleyen QR yani “Hızlı Yanıt” kodları, son dönemde siber tehditlere de kapı aralıyor. Günümüzde QR kodları, web sitelerine, mobil uygulamalara, restoran menülerine erişmek, ödeme yapmak, telefon görüşmesi yapmak, Wi-Fi’ye şifresiz bağlanmak, e-posta göndermek, iletişim bilgilerini eklemek ve daha birçok işlev için hayatımıza dokunuyor.

CAN SOBUTAY: “KONUYU AĞUSTOS AYINDA GÜNDEME GETİRMİŞTİK!”

Kullanıcıların, hayatı kolaylaştıran QR kodların beraberinde getirdiği potansiyel risklerin farkında olması gerektiğini söyleyen İnfrasis Siber Mühendislik Genel Müdürü Can Sobutay, “İSPARK logolu sahte QR kod etiketleriyle İstanbullu araç sürücülerini hedef alan siber dolandırıcılık olayı, dünyada ve ülkemizde QR kodunun kullanımının artmasını fırsat gören siber suçluların, bu kodlar aracılığıyla yaratabileceği hasarları gözler önüne serdi” dedi. Meşruluğundan emin olmadan taranan QR kodlarının ciddi bir siber tehdit oluşturduğunu vurgulayan Can Sobutay, “Ağustos ayında farkındalığı artırma hedefiyle gündeme getirmiştik. İSPARK’ta dolandırıcıların kullandığı yöntem, geçtiğimiz aylarda FBI’nın da yayınladığı, QR kod tehdidine

Standart Ürünler

Standard Products



MİKSAN bir
ER-EL markasıdır.

Hızlı Kalıp Değiştirme Sistemi

Quick Mold Change System



Mengeneler

Vices



ER-EL Zero Sistem

ER-EL Zero Point Clamping System



Proje Bazlı Fikstür Uygulamaları

Project Based Fixture Application



"Bağlama ekipmanlarında kalite üretiyoruz.."

"We produce quality n clamping equipment"

www.erelshop.com



ER-EL MAKİNA YEDEK PARÇA İML. SAN. VE TİC. LTD. ŞTİ.

Çerkeşli OSB Mah. İMES 3 Blv. No: 14 Dilovası - Kocaeli

Tel: +90 262 502 11 60 Pbx Fax: +90 262 502 11 59

info@er-el.com.tr www.er-el.com.tr

[f](https://www.facebook.com/erelkalip) erelkalip

[miksancclamp](https://www.facebook.com/miksancclamp)

[t](https://www.facebook.com/ERELkalip) ERELkalip

[ClampMiksanc](https://www.facebook.com/ClampMiksanc)

[i](https://www.facebook.com/erelkalip) erelkalip

[miksancclamp](https://www.facebook.com/miksancclamp)

[y](https://www.youtube.com/erelkalip) erelkalip

[miksancclamp](https://www.youtube.com/miksancclamp)

[in](https://www.youtube.com/er-el-kalip) er-el-kalip

[miksancclamp](https://www.youtube.com/miksancclamp)



ilişkin uyarıda bahsedilen yöntemlerden biri. Burada, araç camlarına yapıştırılan etiket, halka açık bir yere yerleştirilen bir reklam panosu veya promosyon kodu izlenimi veren bir sahte etiket de olabilir. Birisi kodu taradığında, meşru bir giriş sayfası veya başka bir çevrimiçi hizmet gibi görünen ancak sahte olan ve kullanıcının oturum açma kimlik bilgilerini veya kişisel bilgilerini çalmak için tasarlanmış bir web sitesine yönlendirebilir” dedi.

BENZERSİZ BİR GÜVENLİK TEHDİDİ!

QR kodlarındaki güvenlik tehdidinin geleneksel kimlik avından farklı olduğuna işaret eden Can Sobutay, “QR kodları maalesef benzersiz bir siber güvenlik tehdidi oluşturuyor. Kodu taramadan önce meşruluğunu doğrulamak için bir URL veya doğrulama yolu bulunmuyor. QR kod taramalarından kaçınmak zor olabilir ancak bazı proaktif önlemler almak, QR kod teknolojisiyle ilişkili tehlikeleri en aza indirmenize yardımcı olacaktır” diye konuştu. Sahte bir QR kodunu belirlemenin zor

olduğunu ifade eden Can Sobutay, sözlerine şöyle devam etti: “QR kodların günlük yaşamda hem profesyonel hem de kişisel amaçlarla kullanımı artmaya devam ederken, çoğu kullanıcı QR kodunu tarayarak kendilerini akıllı siber saldırılara maruz bırakabileceğinin farkında değil. Siber suçluların sahte QR kod kullanarak yaratabileceği hasarların ciddiyeti konusunda kullanıcıların farkındalıklarını artırması gerekiyor. Fidye yazılımı ve truva atları gibi kötü amaçlı yazılımlar, indirilmesi veya diğer zararlı içerikleri yönlendirme yapmak için kullanılıyor. Bu virüsler sizi gözetleyebilir, fotoğraflar veya videolar gibi hassas bilgileri ya da dosyaları çalabilir ve hatta siz fidye ödeyene kadar cihazınızı şifreleyebilir. Finansal uygulamaları, sosyal medya hesaplarını ve e-posta hesaplarını açabilir. E-posta veya sosyal medya hesaplarınızı kullanarak kişilerinize mesaj oluşturabilir ve gönderebilir.”

YÖNLENDİRİLEN URL'Yİ KONTROL EDİN!

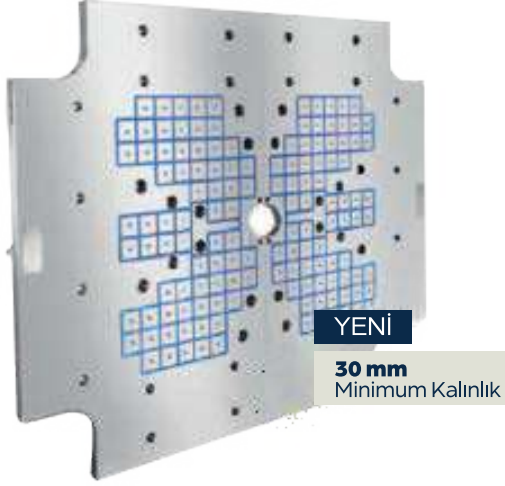
İnfrasis Siber Mühendislik Genel Mü-

dürü Can Sobutay, QR kodu kullanıcılarının kendilerini koruyabilmeleri için dikkat etmesi gereken noktaları şöyle sıraladı:

- Bir etiket üzerindeyse, değiştirilmiş gibi görünüyorsa veya üzeri örtülüyse kodu taramayın.
- Yönlendirildiğiniz URL'nin “https” ile başlayan, güvenli bir URL olup olmadığına bakın.
- Amaçlanan site olduğundan ve orijinal görüldüğünden emin olmak için web adresini kontrol edin, olası harf hatalarına karşı dikkatli olun.
- Mümkünse sizi belirli bir web sitesine götürecek bir kodu taramak yerine, o web sitesinin URL'sini yazın.
- Bir uygulamaya veya hizmete QR kodu ile giriş yapmayın.
- Bir QR kodunu taradığınızda herhangi bir hassas bilginin girilmesi yönünde bir bildirim alırsanız asla ödemeyi başlatmayın.
- Şüpheli veya bilinmeyen kaynaklardan QR kodlarını ve bilinmeyen kaynaklardan e-posta yoluyla alınan QR kodlarını taramaktan kaçının.

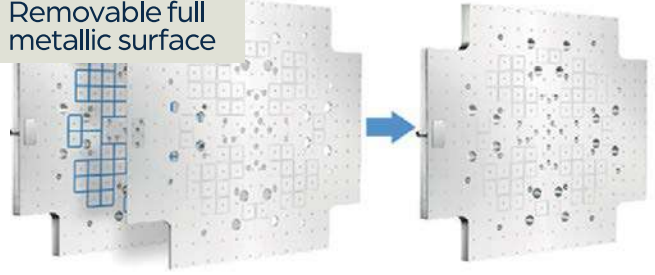
Hızlı ve Güvenli Kalıp Değişimi

Metal koruma yüzeyi | Kalıp kurtarma sistemi |
120 derece standart çalışma sıcaklığı



PATENTED

Removable full
metallic surface



Manyetik yüzeyi darbelere karşı korur.



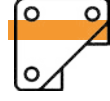
Standart 120°C
çalışma sıcaklığına
ek 150°C ve 180°
çalışma opsiyonu



Daylight problemi
azaltmak için 35mm ve
30mm ince plaka
opsiyonları



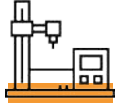
Makineye yan
tarafтан kalıp
yükleme opsiyonu



Metal
koruma yüzeyi



Gerçek kuvvet
değeri okuma



Çoklu enjeksiyona
sahip makinelerde
özel tasarım



Dik enjeksiyon ve
döner tabla proseslerine
özel çalışma

Gerçek güç okuma ile kalıp tanıtımı olmadan
hızlı bağlantı.

magbo® Since 1998

FANUC Türkiye Genel Müdürü Teoman Alper Yiğit: “Amacımız, Ürettiğimiz Değeri Sanayinin Tüm Dallarıyla Buluşturup Birlikte Büyümek”

FANUC



Alper Yiğit

Yenilikçi robot teknolojilerinin bugün ve yarınının konuşulduğu “FANUC Türkiye 2023 Partner Buluşması”, endüstriyel robotların dünyadaki lideri olan Japonya merkezli FANUC tarafından İstanbul’da gerçekleştirildi. FANUC Europe Başkanı ve CEO’su Marco Ghirardello ile FANUC Türkiye Genel Müdürü Teoman Alper Yiğit’in ev sahipliğinde düzenlenen etkinlikte 2032 yılında 459,5 milyar dolara ulaşması beklenen endüstriyel otomasyon pazarı ve yeni dönemin fırsatları ele alındı.

Donanım ve yazılım için her bir önemli bileşeni kendi bünyesinde geliştiren ve üreten tek şirket olarak fabrika otomasyonuna yön veren FANUC’un düzenlediği FANUC Türkiye 2023 Partner Buluşması, Sheraton Grand İstanbul Ataşehir’de gerçekleştirildi. Yeni dönemin fırsatları, lokal-global projeksiyonların görünümü ve yenilikçi robot teknolojilerini de içeren konuların ele alınıp fikir alışverişinin yapıldığı buluşmanın ev sahipliğini FANUC Europe Başkanı ve CEO’su Marco

Ghirardello ile FANUC Türkiye Genel Müdürü Teoman Alper Yiğit üstlendi.

MARCO GHIRARDELLO’DAN TÜRKİYE’YE ÖVGÜ DOLU SÖZLER

FANUC Türkiye 2023 Partner Buluşması’nda “Global Görünüm” başlıklı konuşmasıyla söz alan FANUC Europe Başkanı ve CEO’su Marco Ghirardello, “Fabrika otomasyonuna değer katan bir şirket olarak bugün dünya genelinde 271 iştirak ve 8 bin 200’den fazla çalışma arkadaşıyla hizmet veriyoruz.

Bu noktada Avrupa kıtası FANUC için çok değerli çünkü küresel satışlarımızın yüzde 15-20’sini Avrupa’ya yapıyoruz. Benzer şekilde çalışanlarımızın yaklaşık 20’si de Avrupa’da hizmet veriyor. Bu noktada Türkiye de barındırdığı fırsatlar ve otomasyona olan bakış açısıyla FANUC açısından büyük bir değere sahip. Biz de bunu karşılıklı faydaya dönüştürmek ve Türkiye ile olan bağlarımızı daha da güçlü kılmak adına yatırımlarımızı gerçekleştiriyoruz. FANUC olarak şirketimizin temellerinde yer alan saygı, tutku ve kalite kurallarımız çerçevesinde Türkiye’deki yolculuğumuz emin adımlarla devam ediyor” açıklamasını yaptı.

ENDÜSTRİYEL OTOMASYON PAZARI BU YILIN SONUNDA 211,5 MİLYAR DOLAR BÜYÜKLÜĞE ULAŞACAK

Buluşmanın açılış konuşmalarının ardından söz alan FANUC Türkiye Genel Müdürü Teoman Alper Yiğit, “Yeni

HYUNDAI WIA



YENİLİKÇİ VE
YARATICI
ANLAYIŞIYLA
SEKTÖRDEKİ DEĞİŞİMLERE
ÖNCÜLÜK EDİYOR.



AKMAKİNA *Since 1981*

www.akmakina.com.tr

Abdi İpekçi Caddesi Ak Makina İş Mekezi No:58 P.K. 34030 Bayrampaşa / İstanbul - Türkiye
Tel: +90 212 612 87 00 (pbx) Faks: +90 212 567 57 95 E-Mail: akmakina@akmakina.com.tr

facebook.com/cnc.akmakina • twitter.com/akmakina • instagram.com/akmakinacnc



Dönemde Fırsatlar" başlıklı sunumunda "2022 yılında 195,7 milyar dolara ulaşan endüstriyel otomasyon pazar büyüklüğünün, yüzde 9 oranındaki yıllık bileşik büyüme oranıyla bu yılın sonunda 211,5 milyar dolara çıkması bekleniyor. Yine Tibetan Buddhist Resource Center'ın (TBRC) endüstriyel otomasyon küresel pazar araştırmasına göre, pazar büyüklüğünün 2032 yılında 459,5 milyar dolara ulaşması tahmin ediliyor. Endüstriyel otomasyon sistemlerindeki bu hızlı yükseliş de aynı zamanda aynı zamanda bize harekete geçmemiz, otomasyona ve dijitalleşmeye yatırım yapmamız konusunda da bir uyarı niteliği taşıyor. Bu rakamlara sanayi üretiminin olmazsa olmazı takım tezgahları özelinde baktığımızda ise bizi benzer bir tablo karşılıyor. 2022 yılında 66,1 milyar dolar olan küresel takım tezgahı pazarının 2030 yılına kadar 107,7 milyar dolara ulaşması bekleniyor. Bugün takım tezgahlarına yönelik CNC sistemlerinde küresel pazar lideri ve endüstriyel robotlar alanında küresel pazar lideri konumunda bulunan bir şirket olarak amacımız, ürettiğimiz değeri sanayinin tüm dallarıyla buluşturup birlikte büyüme. Yeni dönemin fırsatlarını ancak bu şekilde yakalayıp hayata geçirebiliriz" dedi.



"SÜRDÜRÜLEBİLİR ÜRETİM" VE "ÇEVREYE DUYARLILIK", TEMEL BÜYÜME ETKENLERİNİN OLMAZSA OLMAZI

Konuşması süresince günümüz dünyasındaki temel büyüme etkenlerine de değinen Yiğit, sözlerine şöyle devam etti: "İmalat sanayinde büyümek için daha yüksek doğruluk ve hassasiyete sahip çözümler, yüksek ürün kalitesi ve sürdürülebilir üretimin büyük payı bulunuyor. Bunun yanı sıra yapay zeka, robotik, otomasyon, dijitalleşme ve Nesnelerin İnterneti (IoT) de yine geleceği kurgulamak adına benimsememiz gereken kavramlar. Tabii ki tüm bunları dikkate alırken her zamanki gibi çevresel kaygıları da unutmayıp daha az enerji kul-

lanan ve daha az atık üreten çevre dostu makineleri tercih etmemiz gerekiyor."

FANUC TÜRKİYE'NİN YENİ TEKNOLOJİ MERKEZİ 2024 YILININ İLK YARISINDA AÇILIYOR

Konuşmasında yaklaşık 15 milyon Euro'luk bir yatırım ile hayata geçirilecek yeni teknoloji merkezinin son durumuna dair de son bilgileri paylaşan Yiğit, "Tutarlı ve sağlıklı bir büyümeyi sağlamak amacıyla temelini geçtiğimiz yılın ağustos ayında Sancaktepe'de attığımız yeni teknoloji merkezimizde çalışmalar hızla devam ediyor. 10 bin 300 metrekarelik bu yeni binamız, pazarı daha efektif bir şekilde beslememiz için yapılıyor. Bu komplekste ürünleri sergileyebileceğimiz ve çalıştırabileceğimiz bir showroom, sektöre nitelikli eleman yetiştirebileceğimiz bir akademi ve uygulama merkezi ile aynı zamanda Avrupa'da yer alan ikinci tamir merkezimiz ve retrofit alanı yer alacak. Bunun yanı sıra hem sektörümüze hem sanayiciye hem de öğrencilere katma değer sağlamak istiyoruz. Yeni teknoloji merkezimize de 2024 yılının ilk yarısında taşınmayı planlıyoruz" açıklamasında bulundu.

FANUC Türkiye 2023 Partner Buluşması, katılımcılara takdim edilen plaket ve hatıra fotoğrafı çekiminin ardından sona erdi.



2023 - 2024

2.Cilt Kataloğumuz Yayında !

Güvenal GTH
Kalıp Elemanları A.Ş.
1976



Kataloğumuz ;

Sadece ürünlerimizi sergilenmez aynı zamanda temel ve özel teknik kısa bilgilerle takımların verimli kullanımı hususundaki önerileride kapsar.

En son kataloğumuzu yayınladığımızda önceki tüm baskıların yerine geçer.

Katalog değişikliklere tabi olabilir.

Güncellenmiş bilgiler için web sitemizi ziyaret edebilirsiniz. (www.guvenal.net)

www.guvenal.net

.PDF Kataloğumuzu İndirebilirsiniz !



Güvenal Kalıp Elemanları San. ve Tic. A.Ş. | "Güvenal Group Şirketleri" üyesidir.



+90 212 501 53 81



guvenal@guvenal.net



www.guvenal.net



ROKETSAN'ın Uzay Projesi İçin "Hataya Toleranslı Yüksek Hızlı Veri Yolu" Geliştirildi



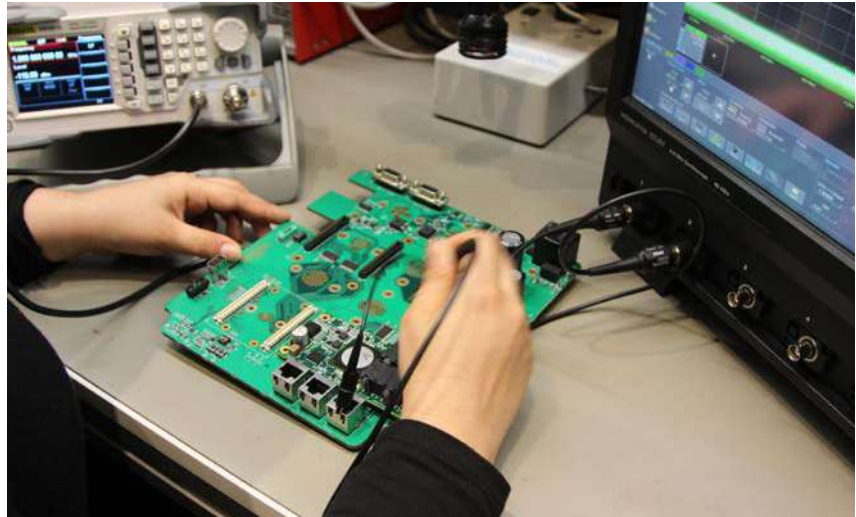
ROKETSAN'ın Uzay Projesi'ne, roket içindeki elektronik birimlerin ve faydalı yükün birbirleri ile yedekli haberleşmesini sağlayacak "hataya toleranslı yüksek hızlı veri yolu" geliştirildi. Bu veri yolu ile Uzay Projesi'ne yüzde 100 yerli bir elektronik donanım sağlanmış oldu. Üretilen ARINC-664 Uç Sistem ve Ağ Anahtarından talep edilen miktarda üretilerek ROKETSAN'a teslim edildiğini belirten ElectraIC Kurucu Ortağı ve Genel Müdürü Ateş Berna, "Uzay Projesi" için yaptıkları çalışmalar hakkında bilgi verdi.

"TÜBİTAK DESTEĞİYLE SIFIRDAN TASARLADIK"

Proje hakkında bilgi veren Ateş Berna, "Bu elektronik birim roket içindeki elektronik aksamaların ve faydalı yükün birbirleri ile yedekli haberleşmesini

sağlayacak. Geliştirdiğimiz ARINC-664 standardına uyumlu ARINC-664 Uç Sistem ve Ağ Anahtarından oluşan bu veri yolu ile ROKETSAN'ın Uzay Projesi'ne yüzde 100 yerli bir elektronik

donanım sağlamış olmaktan gurur duyuyoruz. Bu ürün sayesinde roketin içindeki birimlerin birbirleriyle yedekli iletişimi sağlanacak. Daha detaylı açıklamak gerekirse, geliştirdiğimiz donanım,



ORIGIN: GERMANY

**Our quality –
your success**

Tool Steel – Mold & Die Steel



**GREEN
STEEL**
GMH GRUPPE



Gröditz Çelik
GMH GRUPPE



roketin içindeki telemetri, navigasyon ünitesi, kamera gibi birimlerin birbirleriyle yedekli iletişimini sağlayacak. Bu veri yolunu TÜBİTAK desteği de alarak sıfırdan tasarladık. Sadece FPGA içine yerleştirilen IP çekirdeği değil, FPGA'nın ve kartların elektro-mekanik tasarımları da AR-GE ekibimiz tarafından yapıldı. Sonrasında özel kutusuna konularak tüm gerekli çevresel testlerden geçirildi. ARINC-664 Uç Sistem ve Ağ Anaharından talep edilen miktarda üretilerek ROKETSAN'a teslim edildi" diye konuştu.

YÜKSEK TEKNOLOJİ İHRACATI

Aynı zamanda SAHA İstanbul üyesi olan Electra IC'nin bünyesinde mühendislik ve eğitim hizmetleri de ihraç ettiklerini ifade eden Berna, "Özellikle uzay ve havacılık alanında elektronik donanım ve IP çekirdeği geliştirme konusunda ülkemize fayda saylayan bir bilgi birikimimiz bulunmakta. Bu birikimi ROKETSAN gibi savunma sanayimizin güzide firmalarıyla paylaşmaya devam edeceğiz. Bu ve benzeri projelerde yer alarak odak alanımızda kendimizi geliştirecek; bu sayede savunma sanayimizin hak ettiği yerlere gelmesine



katkı vermeyi sürdüreceğiz. Bunun yanı sıra mühendislik ve eğitim hizmetlerini ihraç etmeye de devam ediyoruz. Yüksek teknoloji ihracatı ile ülkemize fayda

sağlamaya devam etmekse en önemli hedeflerimizden biri... Sayısal entegre devre tasarım ve doğrulama, gömülü yazılım gibi konularda çalışmalarımız sürecektir" dedi.

BAŞARI, DAHA ÖNCE GELİŞTİRİLEN HABERLEŞME, PROTOKOLÜ İLE BAŞLAMIŞTI...

Firma daha önce MIL-STD-1553 gibi aviyonik sistemlerde kullanılan bir haberleşme protokolü geliştirmişti. Bu kapsamda hataya toleranslı veri yolu IP çekirdeğinde uzmanlık kazandıklarını ifade eden Berna, "Bu özelliğimiz ROKETSAN'ın projesinde yer almamızda etkili oldu" diyerek sözlerini noktaladı.



Manual Toggle Clamps
Hydraulic - Pneumatic Toggle Clamps

G[®]
Clamptek



İkizler Güç Hırdavat San. İç ve Dış Tic. Ltd. Şti.

Adres: Yukarı Dudullu Mah. Bayrak Cad. Bilim Tower No:30 D:61

Ümraniye / İSTANBUL/TURKEY

Telefon : +90 535 525 82 15

Telefon : +90 216 771 32 26

Email : info@ikizlerguc.com

Email : ramindizajishabestari@yahoo.com

www.ikizlerguc.com



Tezmaksan EMO Hannover Fuarı'nda Sadece 5 Ülkede Üretilen Robot Palet Sistemini Tanıttı



Türkiye talaşlı imalat sanayisine sunduğu yeniliklerle liderliğini sürdüren Tezmaksan, dünyanın önde gelen üretim teknolojileri fuarı EMO Hannover 2023'te yer aldı. Fuarda halihazırda 36 ülkeye ihracatını gerçekleştirdiği robotlu otomasyon sistemi CubeBOX'ın en güncel versiyonlarını sergileyen Tezmaksan, bunun yanı sıra dünyada sadece beş ülkede üretilen beş eksenli makineler için palet sistemini ilk kez sektör profesyonelleri ile buluşturdu.

Türkiye talaşlı imalat sanayinin üretim ve rekabet gücünü 40 yılı aşkın süredir artıran çözümler geliştiren Tezmaksan, 18-23 Eylül 2023 tarihleri arasında uluslararası üretim teknolojisindeki en son gelişmeleri gösteren ve gelecekteki gelişmelere ilişkin bir bakış açısı sunan EMO Hannover 2023'e katılım gösterdi. Bu yıl "Yenilikçi Üretim" başlığı altında gerçekleştirilen fuarda robotlu otomasyon sistemi CubeBOX'ın yeni versiyonlarını tanıtan Tezmaksan'ın standında en çok ilgi gören ürünlerinde biri de yalnızca beş ülkede üretilen beş eksenli makineler için palet sistemi oldu.

"GÜNÜMÜZÜN REKABETÇİ ORTAMINDA ARTIK HERKES MÜKEMMEL ÜRETMEK ZORUNDA"

Mevcut yüzyılın sanayici ile "hayır" diye-

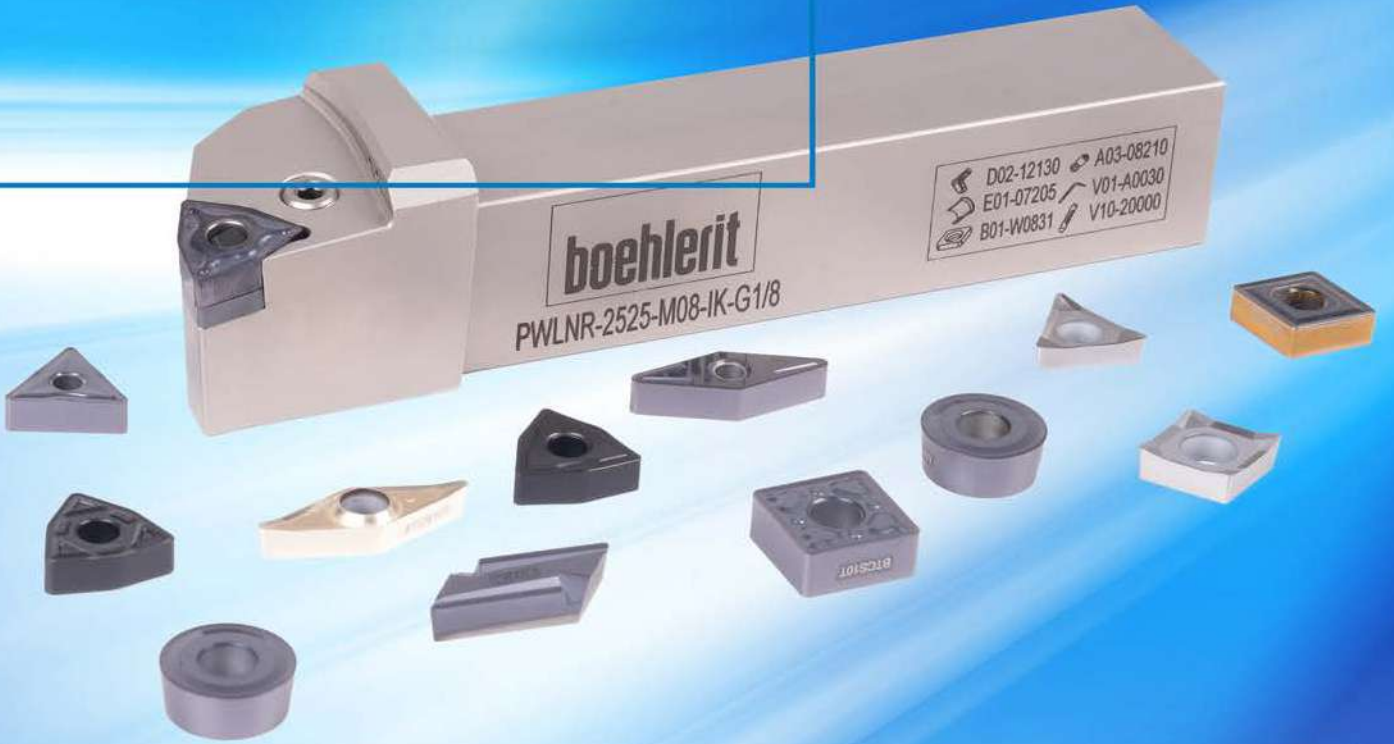
meyeceği iki kavram olan "Endüstri 4.0" ve "Dijital Dönüşüm"ü buluşturduğunu ifade eden Tezmaksan Genel Müdürü Hakan Aydoğdu, "Günümüzün rekabetçi ortamında artık herkes mükemmeli üretmek zorunda. Tezmaksan olarak biz de üretimde mükemmeliyetçiliğin bir



parçası olmak ve çözüm ortaklarımızı rekabette güçlü kılmak için Ar-Ge'ye önem veriyoruz. Böylelikle ileri teknoloji takım tezgahlarının haricinde geliştirdiğimiz robotik sistemler, yazılımlar ve uygulamalar sayesinde sanayicinin çözüm ortağı oluyoruz. Bu noktada 40 yılı aşkın süredir gerçekleştirdiğimiz hiçbir yeniliğin ardında tesadüf bulunmuyor. Tam aksine projelerimizde her daim bir arayış mevcut. Bunu da talaşlı imalat için en mükemmel sistemi kurgulama ve yaratma arayışıyla başarıyoruz. Teknolojik gelişime, dijitalleşmeye ve üretime olan arzumuz tek bir coğrafyaya sıkışıp kalamayacak kadar fazla. Tüm bunları konuşmak ve yaptıklarımızı göstermek için kendi alanının en nitelikli fuarlarından biri olan EMO Hannover'de yenilikçi sistemlerimizle yer alıp yerli imalatın neler başarabileceğini kanıtladık. Fuar süresince, firma standını 500'den fazla ziyaretçimiz ziyaret etti ve bu ziyaretçilerin yaklaşık 250 üzeri yeni ve potansiyel müşteri adayı olarak bize dönüş yaptı" dedi.

boehlerit

Torna Takımları ve Uçları



TEKNİK AVANTAJLAR:

- Yeni talaş kırıcı geometrileri ile etkin talaş akışı
- Uzun takım ömrü için yeni toz kalilemeleri
- Geniş ürün yelpazesi ile farklı çözümler
- Stoktan hızlı teslimat



Çeşitli, Dinamik, Yenilikçi:

Basıncılı Döküm Endüstrisinin Aynası EUROGUSS 2024 Hazır



Basıncılı döküm endüstrisi, ihtiyaç duyduğu diyalogu daha önce hiç olmadığı kadar arıyor.

Ocak 2024 için yaklaşık 600 katılımcı tarafından tamamen rezerve edilen sergi salonları, türünün önde gelen ticari fuarı olan EUROGUSS'un bu ihtiyacı karşılamak için ideal bir platform olduğunu açıkça ortaya koyuyor. Makine üreticilerinden dökümhanelere ve bunların alt tedarikçilerine kadar tüm önemli oyuncular sektördeki gelişmeleri tartışmak üzere Nürnberg'de bir araya geliyor.

Teknoloji, iş dünyası ve politika ile ilgili acil ihtiyaçlara cevap vermek için EUROGUSS İcra Direktörü Christopher Boss ile röportaj gerçekleştirdik.

SAYIN BOSS, EUROGUSS'TA VE ÇEVRESİNDE HAVA NASIL?

Basıncılı döküm sektöründeki mevcut duruma (aktarma organları alanındaki dönüşüm veya sürekli yüksek enerji ma-

liyetleri gibi güncel konulara) rağmen, sektör hem dinamik hem de yenilikçi. Megacasting'in ana sorunu, otomotiv endüstrisindeki otomobil karoseri imalatında devrim yaratmak ve geleneksel balonun ötesinde, basıncılı döküme dikkat çekmektir.

Bu fırsatların yanı sıra ilgili zorlukların da acilen tartışılması gerekiyor. Ve sadece kapalı çevrelerde değil, hafif metal dökümü için tüm tedarik zincirinde ve her şeyden önce müşterilerle birlikte kapsayıcı bir şekilde. EUROGUSS her zaman bu tartışmaları kolaylaştırmak için ideal bir toplantı olacaktır. Sektör, Ocak 2024'teki etkinliği heyecanla ve sabırsızlıkla bekliyor.

EUROGUSS 2024'TE KİMLER TEMSİL EDİLECEK?

Geleneksel olarak dökümhaneler katılımcılarımızın büyük bir kısmını temsil etmeye devam ediyor. Ancak aynı zamanda makine üreticileri, kalıp imalatçıları, alıştırma tedarikçileri, döküm makinistleri

veya yazılım satıcıları gibi tüm çevreden alt tedarikçilerini de memnuniyetle karılıyor. Önde gelen tüm uluslararası üreticiler fuarda temsil ediliyor. Ocak 2024'teki etkinlik için dört sergi salonunun tamamı tamamen doldu. Yaklaşık 600 katılımcının yüzde 60'ından fazlası uluslararası ve başta İtalya, Türkiye, İspanya, Avusturya ve İsviçre olmak üzere 33 ülkeden geliyor. Teknolojilerini sergi standlarında, uzmanlıklarını ise Konuşmacılar Köşesi'nde, Alman Basıncılı Döküm Kongresi'nde ve çeşitli rehberli turlar veya pavyonlarda sergileyecekler. Genç yeteneklere ve üniversitelere de rol düşecek. 18 Ocak Öğrenci Günü ve EUROGUSS Yetenek Ödülü ile çeşitliliği ve yenilikçi gücü genellikle hafife alınan sektörü tanımak için ideal bir platform sunuyoruz.

KİŞİSEL VURGUNUZ NEDİR?

Bu zor bir soru çünkü pek çok soru var; Sarna Röser'in "Yarının Liderleri: Yeni nesil KOBİ'ler için zorluklar" konulu açış-

liş konuşmasını tanıtmak için yaptığı açılış konuşması veya Avrupa Basınçlı Döküm Yarışması ödül töreni gibi. Bu, basınçlı dökümün uygulama alanlarının ne kadar çeşitli olduğunu ve endüstrinin çeşitli gereksinimler ve zorluklarla başa çıkmada ne kadar yenilikçi olduğunu gösteriyor. Sektörle ilgili olan bir diğer oturum da, tanınmış endüstri uzmanı, Friedrich Alexander Üniversitesi Profesörü Matthias Fifka ve Konuşmacılar Köşesi'ndeki diğer yüksek kaliteli konuşmacıların sürdürülebilirlik ve döngüsel ekonomi konularını ele aldığı oturumdur. Etkinlikte kamu kurumları da yer alacak Çünkü Avrupa'da sektörün desteğe ihtiyacı olduğu açık. Dünya çapında bir yenilikçi olarak lider rolünü sürdürmeye devam etmek istiyorsa politika yapıcılara teşekkür ederiz.

23. Alman Basınçlı Döküm Kongresi, ticaret fuarına paralel olarak gerçekleşiyor ve endüstriyel ve bilimsel topluluklardan ve OEM'lerden konuşmacıların yeni teknolojiler, proses ve malzeme geliştirmeleri hakkında ilgi çekici sunumlarına ev sahipliği yapıyor. Öne çıkan bir diğer ödül ise genç yeteneklerin lisans ve yüksek lisans tezlerini ödüllendiren ve onlara çok özel bir platform sunan EUROGUSS Yetenek Ödülü'dür.

KAPSAMLI BİR PROGRAMA BENZİYOR. YENİ ÖZELLİKLER VAR MI?

Yeni nesil sektör profesyonellerini işe almak giderek zorlaşıyor ve biz de bu sorunun çözülmesine yardımcı olmak için üzerimize düşeni yapmak istiyoruz. İlk kez 18 Ocak 2024'te sadece döküm teknolojisi öğrencilerini değil, aynı zamanda makine mühendisliği ve otomotiv sektöründen öğrencileri de açıkça davet ettiğimiz özel bir Öğrenci Günü planladık.

Amacımız basınçlı döküm endüstrisinin gerçekte ne kadar çekici, çeşitli ve modern olduğunu vurgulamaktır. Yeni



Kariyer Hizmetimiz ile aynı zamanda potansiyel çalışan ve işverenlerin koşturmadan uzakta dijital "kahve sohbetleri" için buluşmalarına olanak tanıyan yenilikçi bir eşleştirme aracı da sunuyoruz ve fuarın gürültüsü. Dijital EUROGUSS 365'in yanı sıra bu, sektördeki zorlukları çözmeye çalıştığımız bir başka yıl boyu araç olacak.

Ayrıca fuar ziyaretçilerine fuar alanında bir sürpriz de var: EUROGUSS hediyesi Nürnberg'deki ticaret fuarında canlı olarak üretilecek. Bu tam olarak nedir bu noktada bir sır olarak kalıyor.

EUROGUSS 2024'ÜN ANA KONULARI NELER OLACAK?

Daha önce de belirttiğimiz gibi, şu anda megacasting'den kaçış yok. Bu sorunun önüne geçmek de istemiyoruz. Özellikle Tesla ve akıllı pazarlaması nedeniyle, yalnızca sektörün içinde değil aynı zamanda dışında da medyanın ilgisini çekti. Bu, basınçlı döküm endüstrisi için faydalıdır ve ona yeni bir ivme kazandırır. Bu nedenle, basınçlı döküm üretim süreciyle henüz fazla ilgisi olmayan ilgili taraflara konuya giriş olarak rehberli turlarımızı şiddetle tavsiye edebiliriz.

Ancak basınçlı döküm, megacastingden

çok daha fazlasıdır. Bunun da örneğin Avrupa Basınçlı Döküm Yarışması gibi formatlar aracılığıyla açıkça iletilmesi gerekiyor. Katılımcılar, Avrupa'nın bu alanda ne kadar yenilikçi olduğunu göstermek için bunun gibi platformları kullanabilirler. Bu konuyu daha fazla konuşmamız ve bu katma değeri daha hızlı hayata geçirmemiz gerekiyor. Bir kez daha biraz daha "Çin hızına" ihtiyacımız var, yoksa orta vadede Çin gibi ülkeler teknoloji ve kalınma konusunda bizi geride bırakacak.

ORADA KONUŞACAK ÇOK ŞEY VAR. AĞ OLUŞTURMA FIRSATLARI NELERDİR?

Ekim ayındaki ilk EUROGUSS Yönetici Grubunda da yansıtıldığı gibi sektör diyalogdan çok faydalaniyor. Bu nedenle biz, özellikle de katılımcılarımız, çok sayıda akşam etkinliği ve sosyal etkinlik planladık. Katılımcılarımızın beklentisi ortada ve işbirlikleri giderek önem kazanıyor. Sitemizdeki tüm formatlarımızla bunu teşvik etmek ve kolaylaştırmak istiyoruz. Örneğin yeni ziyaretçi salonumuz, bir ticaret fuarını ziyaret etmekle verimli çalışmanın birbirini dışlamadığını kanıtlıyor. Sanal randevuları olan ziyaretçilerin, randevularını rahat ve sakin bir ortamda gerçekleştirmelerine olanak sağlıyoruz. Daha sonra tekrar tamamen fuar ziyaretlerine konsantre olabilirler. Tüm EUROGUSS ekibinin tutkusu ve bağlılığı, EUROGUSS 2024 programının her yönüne yansıyor. Her tur, her özel sergi alanı ve her sunum, öğrenmek, büyümek ve ağ kurmak için eşsiz bir fırsat sunar. Ve tüm bunları sabırsızlıkla bekliyoruz!

Bu ilginç bilgiler için teşekkür ederiz Sayın Boss. 16-18 Ocak tarihleri arasında Nürnberg'deki EUROGUSS Bilet Mağazası artık açık. Biletler yalnızca çevrimiçi olarak mevcuttur ve ticaret fuarına giriş, Alman Basınçlı Döküm Konferansına katılım ve sunumları içermektedir.

Konuşmacılar Köşesinde. Bilet Mağazasına: www.euroguss.de/ticketshop

Önemszenmesi Gereken Üç Siber Güvenlik Başlığı



Siber güvenlik şirketi ESET, 2024 yılında dikkat edilmesi ve üzerinde durulması gereken eğitim başlığı önerilerini paylaştı.

Eğitim ve farkındalık çalışmaları tüm güvenlik stratejilerinin kritik bir parçası olsa da tek başlarına yeterli değil. Kuruluşların güçlü kontrol ve mobil cihaz yönetimi gibi araçlarla uygulanan çok sıkı güvenlik politikalarına sahip olması gerekiyor. Yüksek siber güvenli bir kurum kültürü oluşturmaya yönelik denklemin öğeleri "insanlar, süreç ve teknoloji olarak ön plana çıkıyor. Verizon verilerine göre, 2022 yılındaki tüm küresel ihlallerin dörtte üçü (yüzde 74) "insan unsuru" içeriyor. Bu veri birçok durumda hata ve ihmallerin olduğunu, sonucunda da kullanıcıların kimlik avı ve sosyal mühendislik kurbanına dönüştüğünü gösteriyor. Güvenlik eğitimi ve farkındalık programları bu riskleri azaltmanın önemli bir yolu olsa da asıl önemli olan yanlış kullanıcı davranışlarını doğrusuyla değiştirmek.

Siber güvenliği artırabilmek için 2024 yılında üzerinde durulması gereken konular ve eğitimler üç başlık altında toplandı.

BEC DOLANDIRICILIĞI VE KİMLİK AVI

Hedefli kimlik avı mesajlarından yararlanan iş e-postalarının güvenliğinin ihlal edilmesi (BEC) dolandırıcılığı, en çok kazandıran siber suç kategorilerinden biri olmaya devam ediyor. Geçen yıl FBI'a bildirilen vakalarda kurbanlar 2,7 milyar dolardan fazla para kaybetti. Bu, genellikle mağdurun, dolandırıcının kontrolü



altındaki bir hesaba kurumsal kaynak transferini onaylaması için kandırılması yoluyla, temelde sosyal mühendisliğe dayanan bir suç. Bunu başarmak için bir CEO veya tedarikçinin kimliğine bürünmek gibi çeşitli yöntemler var. Bu yöntemler, kimlik avı farkındalığı uygulamalarında doğru bir şekilde ele alınabilir. Bunlar, gelişmiş e-posta güvenliği, güvenli ödeme yöntemleri ve ödeme taleplerinin birden fazla kontrol edilmesi gibi konularla birleştirilmelidir.

Bu türden kimlik avı saldırıları yıllardır yapılıyor ancak hala kurumsal ağlara yönelik saldırılarda en çok kullanılan yol olma özelliği taşıyor. Evden ve mobil çalışan kişilerin dikkatlerinin kolayca dağılması nedeniyle de kötü adamların hedeflerine ulaşma ihtimali daha da artıyor.

UZAKTAN VE HİBRİT ÇALIŞMA GÜVENLİĞİ

Uzmanlar uzun süredir, evden çalışanların güvenlik yöntemlerini önemseme veya unutma ihtimalinin daha yüksek olduğu konusunda uyarılar yapıyor. Yapılan bir çalışma, çalışanların yüzde 80'inin, örneğin yaz aylarında cuma





günleri evden çalışmanın kendilerini daha rahat hissettirdiğini ve dikkatlerinin dağıldığını kabul ettiğini gösterdi. Bu durumda, özellikle ev ağları ve cihazları kurumsal ortamlarda kullanılanlara göre daha az korunuyor ise, çalışanlar daha yüksek risk altında olabilir. Dizüstü bilgisayarlar için güvenlik güncellemeleri, parola yönetimi ve yalnızca kurumsal onaylı cihazların kullanımına ilişkin tavsiyelerle eğitim programlarının devreye girmesi gereken yer burasıdır. Bunun kimlik avı farkındalığı eğitimiyle birlikte olması gerekir.

Hibrit çalışma bugün birçok işletme için standart hale geldi. Yapılan bir araştırma, işletmelerin yüzde 53'ünün bu yöntemi bir şirket politikası olarak benimsediğini ve bu sayının giderek büyüyeceğini söylüyor. Ofise gidip gelmenin veya halka açık bir yerden çalışmanın bazı riskleri var. Bunlardan biri, mobil çalışanları, ortadaki düşman (AitM) saldırılarına ve "şeytani ikiz" tehditlerine maruz bırakabilecek halka açık Wi-Fi bağlantı noktalarından gelen tehditlerdir. Bu tehditler, bilgisayar korsanları bir ağa erişip

bağlı cihazlar ile yönlendirici arasında dolaşan verileri gizlice dinlemek için, belirli bir konumda meşru bir erişim noktası gibi görünen yinelenen başka bir Wi-Fi erişim noktası kurduğunda oluşur.

VERİ KORUMA

Düzenleyicilerin uyumsuzluklara karşı önlem alması nedeniyle GDPR cezaları 2022'de yıllık yüzde 168 artarak 2,9 milyar Euro'nun üzerine çıktı. Bu, kuruluşların personellerinin veri koruma politikalarını doğru bir şekilde takip ettiğinden emin olmaları açısından oldukça önemlidir. Düzenli eğitim, en doğru veri işleme uygulamalarını akılda tutmanın en iyi yollarından biridir. Bu, güçlü şifreleme kullanımı, iyi parola yönetimi, cihazların güvende tutulması ve herhangi bir olayın anında ilgili kişiye bildirilmesi gibi önlemler anlamına gelir.

Çalışanlar ayrıca sık yapılan bir hata olan, istenmeyen e-posta veri sızıntılarına yol açan kör karbon kopya (BCC) kullanımı konusunda bilgilendirilebilir ve diğer teknik eğitimlerden de yararlanabilir.



HEXAGON
MANUFACTURING INTELLIGENCE

SPESİFİK ÜRETİM İHTİYAÇLARINIZA

ÜSTÜN ÖLÇÜM PERFORMANSI

Gelişmiş Verimlilik Sağlar.



HexagonMI.com

Siber Savaşlarda Sular Durulmuyor



Siber güvenlik şirketi ESET, Nisan - Eylül 2023 tarihleri arasındaki gelişmiş kalıcı tehdit (APT) gruplarının etkinliklerini özetleyen APT Faaliyet Raporunu yayımladı. ESET araştırmacıları tarafından izlenen, araştırılan ve analiz edilen verilere dayanan raporda Çin bağlantılı grupların Avrupa Birliği'ndeki ısrarlı saldırılarına ve Rusya'nın Ukrayna'ya yönelik siber savaşının sabotajdan casusluğa dönüşüne dikkat çekiliyor.

ESET Research, yayımladığı raporda çeşitli APT gruplarının devlet kurumlarından veya ilgili kuruluşlardan veri sızdırmak için bilinen güvenlik açıklarından yararlandığını gözlemledi.

Rusya bağlantılı Sednit ve Sandworm, Kuzey Kore bağlantılı Konni ve herhangi bir coğrafi bölgeyle ilişkilendirilemeyen Winter Vivern ve Sturgeon Phisher grupları, WinRAR (Sednit, SturgeonPhisher ve Konni), Roundcube (Sednit ve Winter Vivern), Zimbra (Winter Vivern) ve Windows için Outlook'un (Sednit) güvenlik açıklarından yararlanarak sadece Ukrayna'da değil aynı zamanda Avrupa ve Orta Asya'daki çeşitli devlet kuruluşlarını hedef aldı. Çin bağlantılı tehdit aktörleriyle ilgili olarak, GALLIUM muhtemelen Microsoft Exchange sunucularındaki veya IIS sunucularındaki zayıflıklardan yararlanarak hedefini telekomünikasyon operatörlerinden dünya çapındaki devlet kuruluşlarına kadar genişletti. Muhtemelen, MirrorFace Proself online depola-

ma hizmetindeki güvenlik açıklarından TA410 ise Adobe ColdFusion uygulama sunucusundaki açıklardan yararlandı.

İran ve Orta Doğu bağlantılı gruplar, öncelikli olarak İsrail'deki kuruluşlardan casusluk ve veri hırsızlığına odaklanarak yüksek hacimde faaliyetlerini sürdürdü. Özellikle İran'a bağlı MuddyWater'ın Suudi Arabistan'daki kimliği belirsiz bir kuruluşu da hedef alması, bu tehdit aktörünün daha gelişmiş bir grup için erişim geliştirme ekibi olarak hizmet etme olasılığını akla getiriyor.

Rusya bağlantılı grupların ana hedefi, hepsi Sandworm tarafından kullanılan, mevcut RoarBat ve NikoWiper silicilerinin yeni versiyonlarını ve SharpNikoWiper adı verilen yeni bir silicinin keşfedildiği Ukrayna oldu. Gamaredon, GREF ve SturgeonPhisher gibi diğer gruplar bilgi veya en azından Telegram ile ilgili bazı meta verileri sızdırmak için Telegram kullanıcılarını hedeflerken, Sandworm

bu hizmeti aktif ölçüm amaçları için sürekli kullanıyor ve siber sabotaj operasyonlarının reklamını yapıyor. Ancak Ukrayna'daki en aktif grup, mevcut araçları yeniden geliştirip yenilerini devreye sokarak veri toplama yeteneklerini önemli ölçüde artıran Gamaredon.

Kuzey Kore bağlantılı gruplar, dikkatle seçtikleri hedeflere yönelik kimlik avı e-postaları kullanarak Japonya, Güney Kore ve Güney Kore odaklı kuruluşları hedeflemeye devam etti. Gözlemlenen en aktif Lazarus planı, hedefi bol kazançlı pozisyonlar için sahte iş teklifleriyle cezbeden DreamJob operasyonuydu. Bu grup, tüm büyük masaüstü platformlar için kötü amaçlı yazılım oluşturma yeteneğini sürekli olarak gösterdi.

ESET araştırmacıları, daha önce tanımlanmayan Çin bağlantılı üç grubun operasyonlarını ortaya çıkardı: AB'deki bir hükümet kuruluşunu defalarca tehlikeye atan DigitalRecyclers, ortadaki düşman saldırılarını yürüten TheWizards ve AB'deki başka bir hükümet kuruluşunu hedef alan PerplexedGoblin.

ESET APT Faaliyet Raporları, ESET özel APT raporu müşterilerine sağlanan siber güvenlik istihbarat verilerinin yalnızca bir bölümünü içeriyor. ESET araştırmacıları, vatandaşları, kritik öneme sahip ulusal altyapıyı ve yüksek değerli varlıkları, suçlular ve devlet tarafından yönetilen siber saldırılardan korumakla görevli kuruluşlara yardımcı olmak için ESET APT Raporları PREMIUM formatında, belirli APT gruplarının faaliyetlerini detaylandıran derinlemesine teknik raporlar ve sık etkinlik güncellemeleri hazırlar. Yüksek kaliteli, stratejik, uygulanabilir ve taktiksel siber güvenlik tehdit istihbaratı sağlayan ESET APT Raporları PREMIUM hakkında daha fazla bilgi ESET Threat Intelligence (ESET Tehdit İstihbaratı) sayfasında mevcuttur.

ÜRÜN

PRODUCT

boehlerit

Bilz Shrink Makinası



SG3400 Shrink ünitesi, "Red Dot Award" ürün tasarımı ile ödüllendirildi. Uzmanlar ve tecrübeli jüri üyeleri özellikle modüler konsept, ekonomiklik ve müşteri gereksinimlerine odaklanmanın etkilerini beğendi. Bu prestijli ödül, modüler ve modern ünite konseptlerimizin çoğunun bireysel müşteri gereksinimlerini karşıladığını bir kez daha kanıtıyor, çünkü Bilz'de en başarılı çözümler her zaman müşterilerimizle

yakın işbirliği içinde elde edilmektedir.

TEKNİK ÖZELLİKLER:

- Uzun takım ömrü
- 32 mm çap aralığına kadar takım bağlama
- 3 mikron bağlama hassasiyeti
- Hızlı Takım sökme ve takma imkânı
- Endüstri 4.0 için uygunluk

HEDEF SEKTÖRLER:

- Genel Makine
- Havacılık ve Uzay Sanayi
- Otomotiv Sanayi
- Kalıp Endüstrisi



Kalıp Yüzeyleriniz PRIMEFORM Teknolojisi ile Pırlıl Pırlıl Olsun

Oerlikon Balzers, plastik kalıplarınız için çok yenilikçi ve çok etkin bir yüzey işlem yöntemi olan PRIMEFORM™ teknolojisini hizmetinize sunmaya başlamıştır.

PRIMEFORM™, yüzeyde oluşturduğu çok sert difüzyon tabakası ile kalıp yüzeylerinde yüzey çiziklerinin oluşmasını, kenar ve köşelerin kırılmasını önleyen ve kalıp ömrünü uzatan plazma destekli bir yüzey işlem yöntemidir.



Size özel çözümlerimiz için bizi arayınız.

Oerlikon Balzers Kaplama Sanayi
ve Ticaret Ltd. Şti
NOSAB İhlamur Cad. No:16/A
16145 Nilüfer Bursa
Türkiye
Tel:+90 224 411 00 77

www.oerlikon.com/balzers

Yüksek Yüzey Teknolojileri

oerlikon
balzers



Dr. Aziz HATMAN

V'Steels

aziz.hatman@volkansteels.com

YAPAY ZEKA'DAN KALIPÇI ÇIKAR MI?

Çıkmaz mı sizce? Kalıbın tasarımını yapan, CAD/CAM datasını hazırlayan. CNC'ye yollayan işleyen karanlık bir kalıpçı hayal edin.

Simülasyon ve tasarım yazılımları kalıpçılığı nereden nereye getirdi... Daha 25 yıl önce elle tesviye edilen, en fazla kalıpçı frezesinde işlenen kalıplardan, o olağanüstü emek yoğun, sanattan bugün geldiğimiz yer, gideceğimiz yerin de habercisi değil mi? Kalıpçıyım demek için, kalıp tasarlamak ve yapmak için kaç yıllık deneyim lazım -artık? Az değil mi? Kötü bir şeye işaret etmiyorum, sadece emeğin tezgah başından yazılımda, makinada birikmiş emeğe geçtiğini hatırlatıyorum; hakkını yememek lazım, bir de elbette ki "sistem"

KARANLIK KALIPÇI "İDEALİ" İÇİN BENCE ÇOK BEKLEMEK GEREKMEYECEK...

Burada sorun, kalıpçıdan önceki aşamalara dairdir. YZK'ya (Yapay Zeka Kalıphanesi) tasarımı tamamen bitmiş, olgun bir parça ulaşmalı... Bu parçanın kalıbını yaparım ama dökemezsin kar-

deşim, mal yürümez, porozite olur, kalıplanamaz, kalıptan çıkmaz diyecek bir YZ'ya işte ona daha var... Baştan sona tüm süreci tartışabilecek bir YZ, Chat GPT için önce bu bilginin kamuya açık kaynaklarda ulaşılabilir olması lazım.

Biricik parçanın, biricik kalıbının, biricik tasarımına genellemeler yoluyla ulaşılabilir de, örneğin bir binek aracının görsel tasarımından başlayarak işlevlenen ve farklılaşan bir parçanın bizatihi kendisinin tasarımının YZ tarafından yapılması için, otomotiv sektörünün birikimini ulaşılabilir kılması, bilgiyi paylaşması gerekir. Oysa bu bilgi, know how adı altında korunuyor. Paylaşmaktan ziyade saklanıyor ki rekabetet öne çıksın sahibi...

EMEK GÜCÜNÜN NİTELİĞİ AŞINIRKEN

Ama... başka bir yerde başka bir şeyler oluyor... İnsanlar eskisi gibi "çalışkan" değil, işkolik hiç değil. Gençler ki artık pek de genç değiller, ömürlerini, zamanlarını iş için telef etmiyorlar. Dengeli ve hayatın tadını çıkaran bir yaşamı "tercih" ediyorlar. Evet tercihten mi

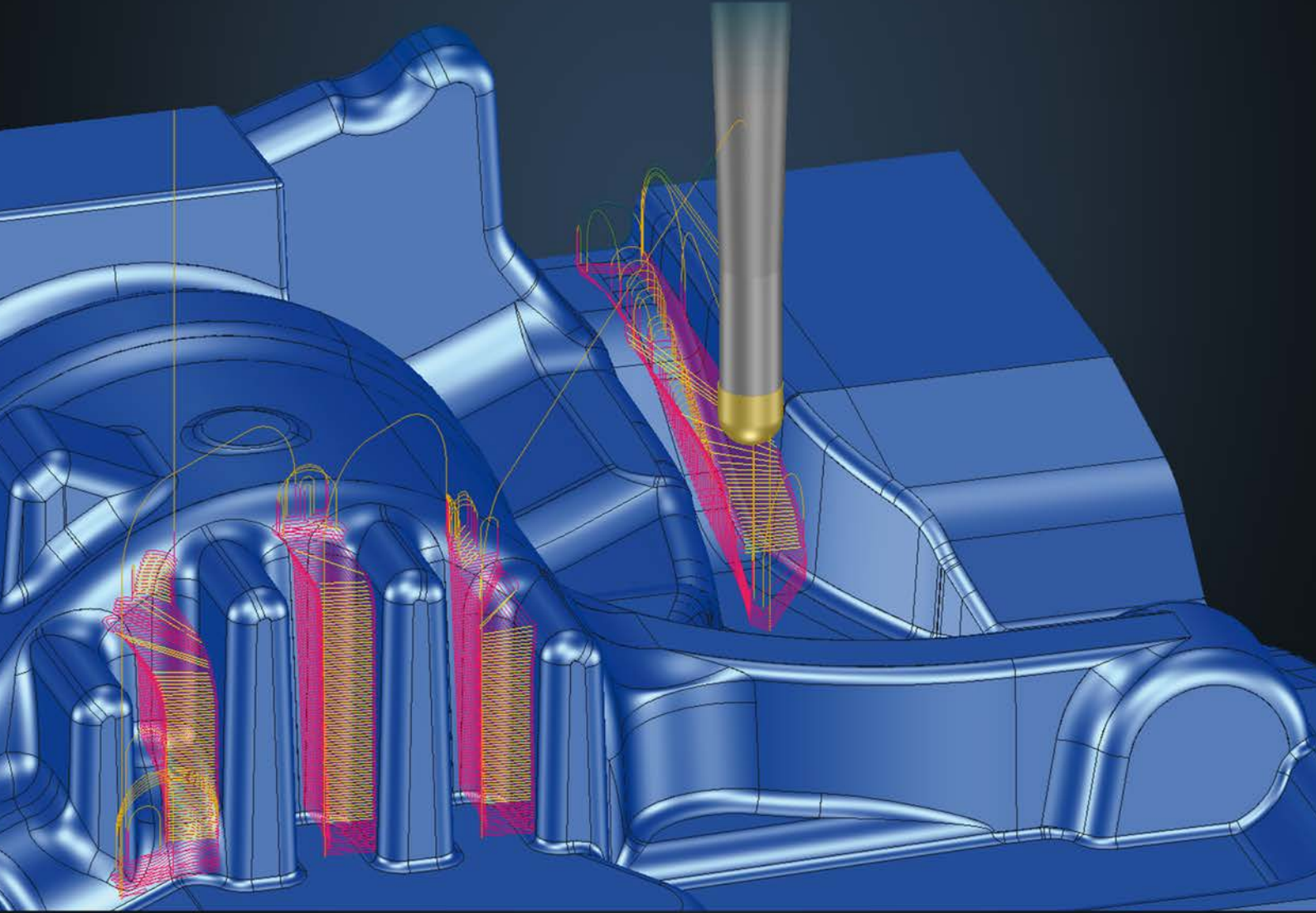
zorunluluk mu, yoksa umutsuzluğun bir yansıması mı, bu başka bir metnin konusu. Ancak bir gerçek var ki, işgücünün niteliği ve bağlılığı artık eskisi gibi değil. Üstelik bu "aşınma" önce batıda başladı.

Bugün Almanya'dan bir OEM'den gelen projenin eksik, parçanın kalıplanamaz, üretilemez olduğunu görmeye başlamadık mı? Artık OEM2den gelen talepleri TIER1, TIER1'den gelen talepleri de TIER2 ve hatta kalıpçı bitirmiyor mu? Yani, o muhteşem Alman tamamlanmışlığı artık "yok". Eksik, diyelim yok yerine. Artık eksik proje ve talep üretiliyorlar. Ne yaptıklarını eskisi kadar iyi bilmiyorlar. Haksız mıyım? İleride bu "yok" büyüyecek. İşin yürümesi için aşınan bu ana sanayinin mühendislik birikimi yerine tedarikçinin birikimi belirleyici olarak geçecek.

İşte bu koşullarda, kalıpçılığın bir seri üretim mantığına oturması gecikecek. Çevre merkezin önüne geçecek. Çin gibi yeni merkezlerde bilgi yoğunlaşacak ve karanlık kalıphane oradan gelecek, pek muhtemelen...

Tebis 4.1 Sürüm 5

Hızlı, basit ve otomatik



Redoks Mühendislik

Alaaddinbey Mh. Çiftlik Cd. No:7, 16285 Nilüfer/Bursa

Tel : 0 224 211 62 00

Mail : info@redoks.com.tr

Kadının İşe Katılımı Artmadıkça Ne Denge Sağlanır Ne De Sürdürülebilirlik!



Taşıt Araçları Tedarik Sanayicileri Derneği'nin (TAYSAD) ev sahipliğinde bu yıl altıncısı düzenlenen Yetenek Yönetimi Konferansı'nda, insan kaynakları, ücret yönetimi, sürdürülebilirlik, çalışan bağlılığı ve istihdamdaki kadın oranı gibi önemli konular gündeme geldi.

Firma sahipleri, üst düzey yöneticiler, İK yöneticileri ve çalışanlarının katıldığı konferansta konuşan TAYSAD Yönetim Kurulu Başkanı Albert Saydam, "Sürdürülebilirlik demek denge demek. Kaynakların verimli kullanılması ve dünyadaki, evrendeki dengenin bozulmaması. Ne yazık ki bu denge bozuldu. Nasıl bozuldu, biz bozduk. Kaynakları tüketiyoruz, etik kurallarsa zaman zaman baktığımız, eleştirdiğimiz şeyler haline geldi. Biraz iğneyi kendimize batırmamız lazım" dedi. Bir şeyin kıymetini arz talep dengesinin belirlediğini ifade eden Albert Saydam, "Kıymet arz talep dengesinde olur, bir de bu denge bozuldu. Şu anda düşünün ki dünyada kısıtlı sayıda araç var ve bunu kiralayan firmalar da kısıtlı. O zaman bunun kıymeti doğru bedelle mi olur, o aracın bedeli ile mi olur? Hayır, kim daha yüksek parayı verirse kıymeti de belirleyen o olur. Şu anda ne yazık

ki iş piyasasında bir arz eksikliğinden dolayı denge bozulmuş durumda. Nasıl bir bozulma var, Türkiye'deki işsizlik rakamları yüzde 9,3. Çok iyi ama işe katılım 85 milyonda 31 milyon. Aynı rakam Almanya'da 45 milyon. Kadınlarda katılım yüzde 50, Türkiye'deki kadının işe katılımı yüzde 30. Biz bunu değiştirmedığımız sürece ne kıymetin değerini biliriz ne kıymet doğru değerini bilir ne de bir dengeyi ve sürdürülebilirliği sağlayabiliriz" diye konuştu.

Değişen dünyada performans yönetimi, yeni yaklaşımları ve farklı örnekleri ortaya koymak amacıyla düzenlenen Yetenek Yönetimi Konferansı, Taşıt Araçları Tedarik Sanayicileri Derneği'nin (TAYSAD) ev sahipliğinde gerçekleştirildi. Bu yıl altıncısı düzenlenen ve ana teması "Sürdürülebilir Çalışan Bağlılığı" olarak belirlenen konferansta insan kaynaklarından ücret yönetimine,

sürdürülebilirlikten çalışan bağlılığı ve istihdamdaki kadın oranına kadar çok sayıda önemli konu gündeme geldi. Konferansın açılışında konuşan TAYSAD Yönetim Kurulu Üyesi Hakan Konak, "Hedefleri çalışanlar, yani o hedefleri gerçekleştirecek asıl kişiler koyarsa ne olur? Ya da şöyle sorayım. Onlar koyarsa bu hedefleri tutturmak için; çalışanlar daha fazla motive olur mu, olmaz mı" dedi.

DEĞER VERİLEN ÇALIŞANIN ŞİRKET BAĞLILIĞI ARTIRIYOR!

Bunu öğrenmek için Türkiye'de 1.000 kişilik bir şirketlerinde denediklerini ifade eden Hakan Konak, "Orta vadeli stratejik planımızı belirledikten sonra bu stratejiyi operatör arkadaşımın genel müdüre kadar hepsiyle paylaştık. Bir A4 kağıt verdik hepsine. Ve dedik ki, "Rekabet ve rekabetçilik ile ilgili bir stratejik önceliğimiz var. Hemen bu sene ne yapmalıyız ve hedefimiz ne olmalı?" Herkesten tek tek böyle dosyalar doldusu yanıt aldık. Hepsini de tek tek okuduk. İnanmayacaksınız; yöneticilerin koyduğu hedeflerle yüzde 80'i tutuyor. Aslında aklın yolu bir. Ve sonuç ne oldu? O hedefler tuttu. Hepsi tek tek gerçekten tuttu. Çünkü hedefleri ben koymadım. Onlar koydu. Zaten tutturacak olan onlar. O hedeflerin tutması için gereken adımları atacak olanlar onlar" dedi. Yapılan çalışma sonucunda çok daha önemli bir sonuca ulaştıklarını vurgulayan Hakan Konak, "Benim çok daha fazla önemseydiğim, çok daha önemli bir şey oldu. Çalışan memnuniyeti anketinde bağlılık çok hissedilir bir şekilde arttı. Çalışan, kendine değer verildiğini hissettiği zaman, performans arttı gibi, şirkete bağlılığı da artıyor. Herkesi dahil etmeye başladığımız zaman, şirketimizin sahiplenilmesi daha kolay" diye konuştu.



GÜÇLÜ KADRO HIZLI HİZMET

LUCCHINI RS
Leader in tailor made tool steels
Türkiye Distribütörü


ArcelorMittal
Industeel

KEYLOS **BEYLOS** **ESKYLOS**

TENASTEEL® ISOTROP® Superplast® 350

Konvansiyonel ve patentli takım çelikleri

www.ayhansteel.com

İkitelli OSB Mah. 25. Cad. Kağıthane Sit. No: 10A Başakşehir - 34490 - İstanbul

Tel: 0212 549 13 55 Fax: 0212 671 30 15

ARZ EKSİKLİĞİNDEN İŞ DÜNYASINDA DENGİ BOZULDU!

Otomotivde teknoloji çağının şirketleri basit çözümlerden uzaklaştırdığını belirten TAYSAD Yönetim Kurulu Başkanı Albert Saydam ise, "Bağlanabilirlik, otonom sürüş, araç paylaşımı, yapay zekâ ve elektrifikasyon gündemimiz, hepimiz bunlara konsantre olduk ve 3 sene evvel bir baktık ki dünyada en fazla bulunan materyallerden biri en büyük problemimiz oldu; kum. Yani silisyum veya çip yokluğu. Tabi ki yüz yılların teknolojik gelişmesi çipi, kum diye tasvir etmek belki biraz basitleştirmek oluyor ama belki konularda işe çok genel ve sofistike yaklaştığımızdan çözemediğimiz de oluyor" dedi. Sürdürülebilirliğin denge anlamına geldiğini vurgulayan Albert Saydam, şöyle devam etti: "Kaynakların verimli kullanılması ve dünyadaki, evrendeki dengenin bozulmaması. Ne yazık ki bu denge bozuldu. Nasıl bozuldu, biz bozduk. Kaynakları tüketiyoruz, etik kurallarsa zaman zaman baktığımız, eleştirdiğimiz şeyler haline geldi. Biraz içneyi kendimize batırmamız lazım. Dengede bozulma riski var demiyorum denge bozuldu ve sürdürülebilirlik ciddi olarak tehdit altında. Peki bir şeyin kıymetini nasıl belirleyebilirsiniz, çok basit bir kural var. Kıymet arz talep dengesinde olur, bir de bu denge bozuldu. Şu anda



düşünün ki dünyada kısıtlı sayıda araç var ve bunu kiralayan firmalar da kısıtlı. O zaman bunun kıymeti doğru bedelle mi olur, o aracın bedeli ile mi olur? Hayır, kim daha yüksek parayı verirse, kıymeti belirleyen de o olur. Şu anda ne yazık ki iş piyasasında bir arz eksikliğinden dolayı denge bozulmuş durumda. Nasıl bir bozulma var, Türkiye'deki işsizlik rakamları yüzde 9,3. Çok iyi ama işe katılım 85 milyonda 31 milyon. Aynı rakam Almanya'da 45 milyon. Kadınlarda katılım yüzde 50, Türkiye'deki kadının işe katılımı yüzde 30. Biz bunu değiştirmediklerimiz sürece ne kıymetin değerini biliriz ne kıymet doğru değerini bilir ne de bir dengeyi ve sürdürülebilirliği sağlayabiliriz."

SEKTÖR LİDERLERİ KATILIMCILARIN SORULARINI YANITLADI!

TAYSAD üyelerinin ve sektör temsilcilerinin yoğun ilgisiyle gerçekleşen konferansta Duxinaroe Ltd. Ortağı David Bovis, Konuşmacı Yazar Mentor Hülya Mutlu, Kincentric İnsan Kaynakları Çözümleri Ülke Lideri Evin Doğan, Willis Towers Kİdemli Danışmanı Belen Başkan, Türkiye Çalışan Deneyimi Topluluğu Kurucu Başkanı Orçun İrfan, İcrypex İnsan Kaynakları Müdürü Hazel Şeren Tetik, Coşkunöz Eğitim Vakfı Genel Müdürü Bige Tınmazsoy Susuzlu ve Mercedes-Benz Türk İnsan Kaynakları Direktörü Betül Çorbacioğlu sunumlar yaparak katılımcıların sorularını cevapladı. Ayrıca konferansta Edenred firması sponsor olarak katılım gösterdi.

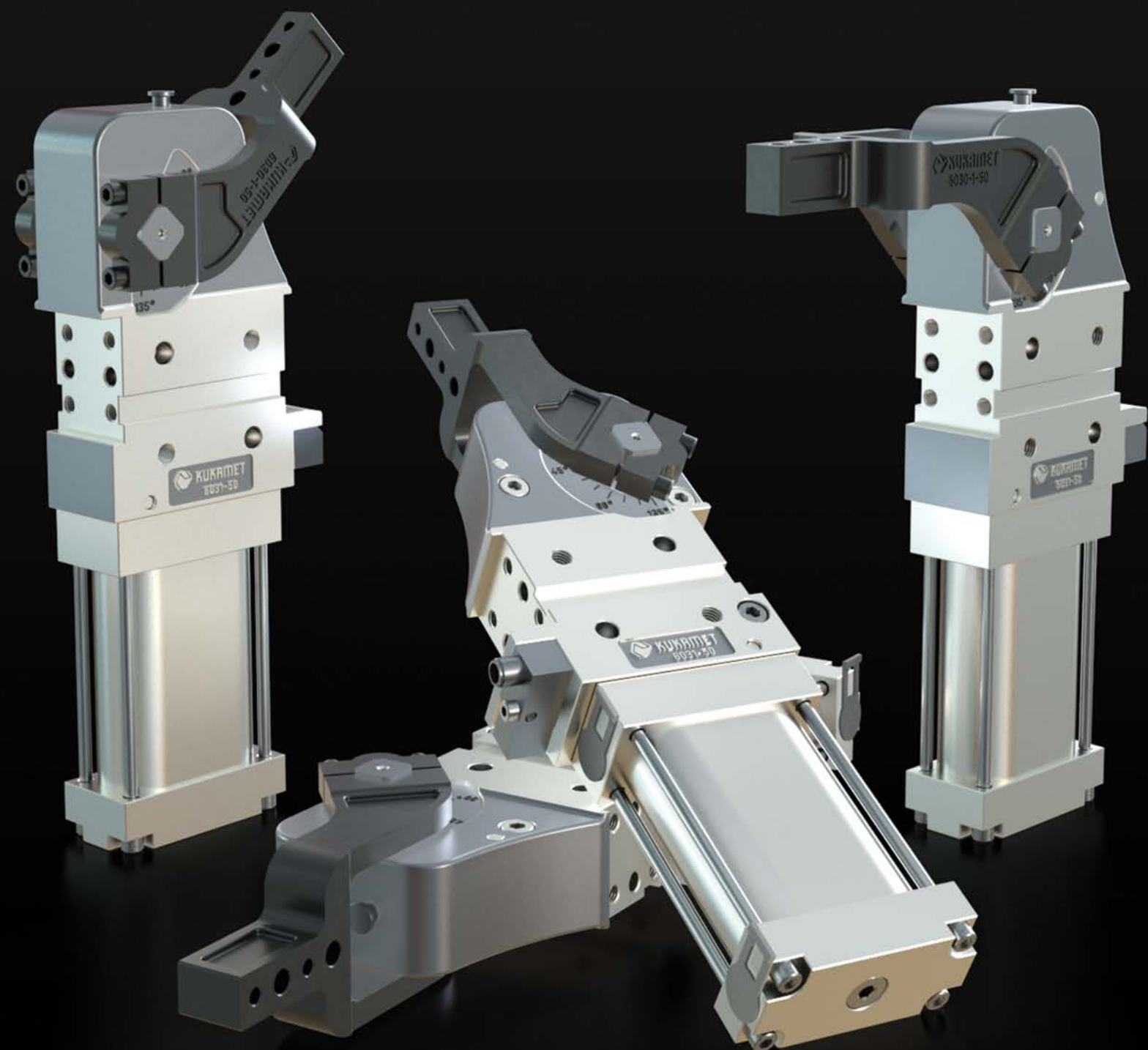




KUKAMET

PNEUMATIC CLAMPING SOLUTIONS

www.kukamet.com.tr



PNEUMATIC COMPONENTS FOR PRODUCTION ENGINEERING

TürkTraktör 2023 Yılı Üçüncü Çeyrek Finansal Sonuçlarını Açıkladı

TürkTraktör



Türkiye otomotiv sektöründe 70. yılına gün sayan TürkTraktör, 2023 yılı üçüncü çeyrek finansal sonuçlarını açıkladı. Üretimde geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 23, ihracatta yüzde 11 ve toplam satışta yüzde 23 artış gerçekleştiren TürkTraktör, üçüncü çeyreği 6 milyar 296 milyon TL net kârla tamamlarken aynı dönemdeki faaliyet kâr marjı ve FAVÖK marjı sırasıyla yüzde 23,7 ve yüzde 24,5 oldu. Şirketin toplam cirosu ise 32 milyar 416 milyon TL seviyesine ulaştı.

TürkTraktör Şirket Lideri Aykut Özüner, "Türkiye traktör pazarındaki liderliğimizi aralıksız 17'nci yıla taşıdığımız 2023 yılında üretim, ihracat ve toplam satış adetlerimizdeki artışlar, Türk tarımını geleceğe hazırlamak için ortaya koyduğumuz çabanın en somut göstergesi. Önem verdiğimiz konuların başında gelen sürdürülebilirlik çalışmalarımız kapsamında çevre dostu Faz 5 emisyon seviyesine sahip traktörlerin geliştirilmesi ve tesislerimizde ihtiyaç duyduğumuz enerjinin yenilenebilir kaynaklardan sağlanmasına yönelik çalışmalarımıza hız kesmeden devam ediyoruz. Yıl sonuna emin adımlarla ilerlerken ortaya koydukları

büyük emek için TürkTraktör çalışanlarına, ürünlerimizi tercih eden müşterilerimize ve tüm paydaşlarımıza teşekkür ederiz." dedi.

NEW HOLLAND PAZARDA İLK SIRADA

TürkTraktör, 2023 yılının ilk dokuz ayında 38 bin 215 adet traktör üretimi gerçekleştirdi. Şirket yurt içi pazara 25 bin 289 adet traktör satışı yaparken, ihracatta ise 13 bin 902 adede ulaştı. Eylül ayı sonu TÜİK verilerine göre Türkiye traktör pazarında yüzde 43 payı olan TürkTraktör, New Holland markasıyla liderliğini sürdürüyor. TürkTraktör'ün premium markası Case IH ise pazarda 4. sırada yer alıyor.



Yıldız Kalip A.Ş.

www.yildizkalip.com
yildizkalip@yildizkalip.com



TEMSA ve CaetanoBus Türkiye'nin İlk Şehirler Arası Hidrojenli Otobüsünü 2024'te Banttan İndirecek



Bugüne kadar geliştirdiği 9 farklı sıfır emisyonlu araçla sürdürülebilirlik odaklı büyüme stratejisini güçlendiren TEMSA, Avrupa'nın en önemli hidrojenli araç üreticilerinden CaetanoBus ile ortak bir Ar-Ge projesini hayata geçirdi. Yapılan anlaşma uyarınca geliştirilecek hidrojenli otobüs, 1.000 kilometreye kadar menzile sunacak. TEMSA'nın Adana'daki tesisinde üretilen hidrojen yakıtlı şehirler arası otobüsün ilk prototipinin 2024 yılında tamamlanması ve otobüsün 2025 yılında seri üretime geçmesi hedefleniyor.

Sürdürülebilirliği küresel büyüme stratejisinin merkezine koyan TEMSA, elektrikli araçlardaki tecrübesini şimdi de hidrojenli araçlara taşıyor. Her yıl cirosunun yaklaşık yüzde 5'ini Ar-Ge faaliyetlerine ayıran ve bu çalışmalar neticesinde bugün elektrikli araçlarda dünyanın önde gelen üreticileri arasında yerini alan TEMSA, sıfır emisyonlu ürün gamını genişletecek önemli bir Ar-Ge iş birliğine imza attı.

Portekiz merkezli sıfır emisyonlu otobüs üreticisi CaetanoBus ile imzalanan Ortak Geliştirme Anlaşması (Joint Development Agreement) kapsamında, iki şirket hidrojen yakıtıyla çalışan bir şehirler arası otobüs geliştirecek.



Anlaşma kapsamında, CaetanoBus'ın şehir içi otobüslerinde kullandığı Toyota hidrojen yakıt hücresi teknolojisi (Hydrogen fuel cell), TEMSA mühendislerinin elektrikli ve uzun yol otobüs tecrübesiyle birleştirilerek TEMSA HD platformuna entegre edilecek.

1.000 KILOMETREYE KADAR MENZİL SEÇENEĞİ SUNACAK

TEMSA ve CaetanoBus Ar-Ge ekibinin ortak çalışması ile geliştirilecek ve TEMSA'nın Adana tesisinde üretilen hidrojen yakıtlı şehirler arası otobüsün ilk prototipinin 2024 yılında tamamlanması ve otobüsün 2025 yılında seri üretime geçerek hidrojenli otobüs pazarında yer edinmesi hedefleniyor. Söz konusu otobüsün, farklı yol ve coğrafya koşullarına göre yaklaşık 1.000 kilometrelik menzile tek depoya kat edebilmesi planlanıyor.

Bugüne kadar 8'i elektrikli, 1'i ise hidrojenli olmak üzere 9 farklı modeli sıfır emisyonlu ürün gamına ekleyen TEMSA, bu araçla birlikte söz konusu ürün gamındaki araç sayısını 10'a çıkaracak. Ayrıca, ASELSAN ile birlikte Türkiye'nin ilk yerli elektrikli otobüsünü geliştiren TEMSA, bu projeye birlikte, bir ilke daha imza atacak ve Türkiye'nin ilk şehirler arası hidrojenli otobüsünü Türkiye'de yollara çıkarmak için öncü bir rol üstlenmiş olacak.

İKLİM ACİL DURUMUNA YÖNELİK ATTIĞIMIZ ORTAK BİR ADIM

Konuyla ilgili değerlendirmelerde bulunan TEMSA CEO'su Tolga Kaan Doğancıoğlu, bugün dünyanın karşı karşıya olduğu iklim acil durumu gerçeğinde, sürdürülebilirliğin bir iş modeli olarak kurgulanmasının önemine dikkat çekerken, "İş ve güç birliğinin, her zamankinden daha önemli olduğu bir dönemdeyiz. CaetanoBus ile gerçekleştirdiğimiz iş birliğimizin odağında da bu anlayış var. Bu iş birliğini, sektörün iki önemli üreticisinin, iklim acil durumuyla mücadele ve sürdürülebilirlik taahhütleri doğrultusunda, daha iyi bir dünyaya attıkları ortak bir adım olarak görüyoruz. Öte yandan, sürdürülebilirlik



konusunda bugün en önemli ihtiyacı-
mız, laboratuvarlarımızda geliştirdiğimiz
teknolojileri dünyanın, insanlığın kulla-
nımına sunmak. Bu teknolojileri, dört
duvarı çevrili, steril, ortamlardan çıkara-
rak ticarileştirmek. Aslında bir anlamda,
sözden aksiyona geçmek. O yüzden
de bu iş birliğini, kendi sektörümüzde
yaratacağı etki gücü açısından da son
derece kıymetli buluyoruz" dedi.

Bugün daha çok elektrikli araçlar üze-
rinden okunan sıfır emisyonlu araç
devriminin, şehirler arası yolculuklara
yeterli şekilde yanıt veremediğini sözle-
rine ekleyen Tolga Kaan Doğancıoğlu,
"Burada da en büyük problem şüphesiz
menzil konusu. Dolayısıyla sıfır emis-
yonlu araç devriminden bahsedebilme-
miz için elektrikli ve hidrojenli araçları
bir bütünün iki yarısı olarak ele almamız
gerekıyor. CaetanoBus bugün hidrojen
teknolojisinde dünyanın en önde gelen
şirketleri arasında yer alıyor. Biz TEMSA
olarak, üretim tarafındaki gücümüzü
ve teknolojik altyapımızı, iş ortağımızın
hidrojen alanındaki bilgi birikimiyle bir-
leştirerek, sektördeki bu devrime öncü-
lük etmek istiyoruz. Kardeş şirketimiz
Skoda Transportation ile geliştirdiğimiz
ve geçtiğimiz dönemde Prag'da yollara
çıkardığımız şehir içi hidrojenli araçla-
rımızın yanında şimdi de bu teknolojiyi

şehirler arası yolculuklara entegre ede-
rek, sürdürülebilir ulaşım konusunda
öncü bir adım atıyoruz" diye konuştu.

İSTANBUL'DAN ADANA'YA SIFIR EMİSYONLU ULAŞIM

Geliştirilecek otobüsün, menzil sorunu-
na çok kapsamlı bir çözüm sunacağını
altını çizen Tolga Kaan Doğancıoğlu
sözlerini şöyle tamamladı: "Farklı yol
ve coğrafya koşullarında, otobüs-
müzün menzili 1.000 kilometreyi aşı-
bilecek. Diğer bir ifadeyle, bu otobüs,
İstanbul'dan yola çıktıktan sonra, hiç
yakıt almadan, Adana'ya rahatlıkla ula-
şabilecek ya da Paris'ten hareket eden
aracımız yine hiç durmadan Berlin'e
varabilecek. Bu teknoloji, şehirler ara-
sı yolculuklarda hem yolculara hem
de operatörlere yepyeni bir deneyim
imkanı sunacak. TEMSA ve Caetano-
Bus Ar-Ge ekiplerinin ortak çalışması
ile TEMSA Adana tesisinde üretilecek
hidrojen yakıtlı şehirler arası otobüsün
ilk prototipinin 2024 yılında tamamlan-
masını ve otobüsün 2025 yılında seri
üretim geçerek hidrojenli otobüs pa-
zarında yer edinmesini bekliyoruz."

HİDROJENLİ ARAÇLAR NASIL ÇALIŞIYOR?

• Hidrojenli araçlarda, elektrikli araç ba-
taryalarındaki hücrelere benzer şekilde

bataryalar ve hidrojen yakıtını elektrige
dönüştüren, anot katot ve ince memb-
randan oluşan bir hidrojen yakıt hücre
yapısı bulunuyor.

- Bu hücrelerde oksijen ve hidrojen
molekülleri kimyasal reaksiyona gire-
rek su ve elektrik elde ediliyor.
- Araçların da tıpkı benzinli otomobil-
lerdeki egzoz borusuna benzer bir atık
çıkış sistemi bulunuyor. Ancak hidro-
jenle çalışan araçlarda açığa çıkan yan
ürün sadece su buharı oluyor.
- Hidrojenli araçların depoları tıpkı ben-
zinli araçlar gibi hidrojen yakıt istas-
yonlarında dolduruluyor. Neredeyse
benzin ya da dizel motorlu araçlarda-
kine benzer bir sürede depoyu doldur-
mak mümkün oluyor.
- Bir kilo sıkıştırılmış hidrojen, benzin-
den 11 kat daha yoğun bir enerji sağ-
lıyor. Hidrojenli araçlarda hidrojenden
elektrik üretimi sürekli olduğundan,
daha az kapasiteli batarya paketleri
yeterli oluyor. Bu sayede hidrojen-
li araçlar, elektrikli araçlara göre çok
daha uzun mesafe kat edebiliyor.

Sabancı Holding ve PPF Group ortaklı-
ğında faaliyet gösteren TEMSA, bugü-
ne kadar Adana'daki üretim tesisinde
130 binden fazla aracı banttan indirir-
ken, dünyanın 70'e yakın ülkesine 15
binden fazla araç ihraç etmeyi başardı.

Kalite'23 Fuarı Gerçekleşti



Konu başlığı anlamında dünyada sayılı yapılan Kalite fuarı, 12. kez Sektör liderleri ile bir araya geldi.

İmalat sektörünün vazgeçilmez bir parçası olan Kalite'23 fuarı İstanbul Fuar Merkezinde 04-07 Ekim 2023 tarihlerinde gerçekleşti.

2006 yılında ilki düzenlenen KALİTE fuarı; Kontrol, Otomotiv Test Ekipmanları, Metroloji ve Endüstriyel Yazılım konularını içeriyor. Ayrıca ülkemizde hız kazanan konulardan havacılık ve savunma sanayi konusu fuarın ana başlıklar altında oluştu. Fuarın Konu başlığı altında sanayide üretimin var olduğu her konuda kontrol ve ölçümün yapılacağı her alanı içerdiği için fuar ziyaretçisi açısından çok yoğun geçti.











TERSİNE MÜHENDİSLİK HİZMETİ (ÖLÇÜM HİZMETİ)



TARAMA

(büyük ebatlı kalıpların, kısa sürede detaylı ve hassas bir şekilde tarama işlemi)



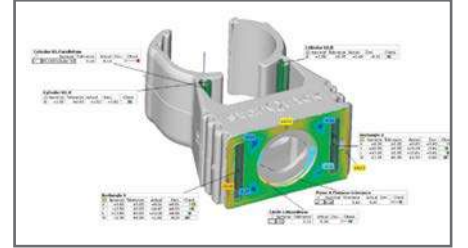
MODELLEME

(Kalıplamaya ve İşlemeye uygun
CAD Model oluşturulması)



3D RENK HARİTASI

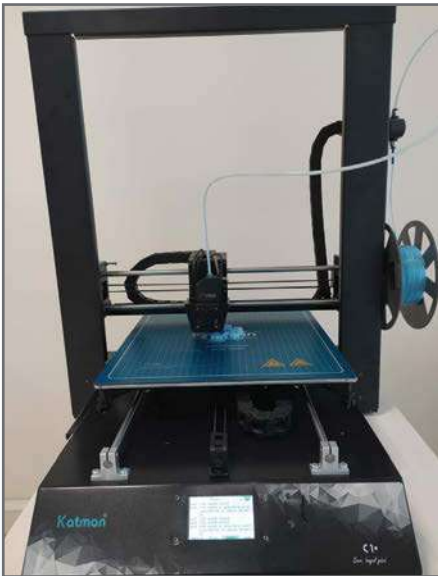
(Kalıp ya da kalıptan çıkan parçaların
CAD data ile 3D karşılaştırılması
Renk haritası oluşturma)



KALİTE KONTROL RAPORLAMA

(Teknik Resim bilgilerine göre parçaların
ölçü kontrol ve GD&T kontrolü)

3D PRİNER BASKI HİZMETİ



FDM TİPİ 310x400x400 mm
BOYUTLARINDA BASKI ALANI
PP, ABS, PA, ASA, PET, PP GF30 ve TPE60D
VB MALZEMELER İLE BASKI İMKANI



SLA TİPİ 300*165*400 MM BOYUTLAINDA BASKI ALANI
yüksek yüzey kaliteli baskı imkanı.

MAKTEK Konya Fuarı 36.415 Ziyaretçiyi Ağırladı



Tüyap Konya Fuarcılık A.Ş. tarafından, Takım Tezgâhları Sanayici ve İş İnsanları Derneği (TİAD) ve Makina İmalatçıları Birliği (MİB) iş birliğinde, Konya Büyükşehir Belediyesi ve Konya Ticaret Odası destekleri ile hazırlanan MAKTEK KONYA 2. Takım Tezgâhları, Metal - Sac İşleme Makineleri, Tutucular - Kesici Takımlar, Kalite Kontrol - Ölçüm Sistemleri, CAD/CAM, PLM Yazılımları ve Üretim Teknolojileri Fuarı, 11-14 Ekim 2023 tarihleri arasında Konya Ticaret Odası - Tüyap Konya Uluslararası Fuar Merkezi'nde gerçekleştirildi.

Kapsamı ve katılımcı profilinin genişliğiyle fark yaratan fuarda; takım tezgâhları, metal - sac işleme makineleri, tutucular - kesici takımlar, kalite kontrol



- ölçüm sistemleri, CAD/CAM, PLM yazılımları ve üretim teknolojileri sektörlerinin lider firmaları en son teknoloji ürün ve hizmetlerini sergiledi.

KONYA'NIN MAKİNE SEKTÖRÜNDEKİ GÜCÜ BU FUARDA SERGİLENDİ

2022 yılında makine ve aksamaları sektöründe 789 milyon dolar ihracat yaparak rekor kıran Konya makine sanayisi başarılı büyümesini bu yıl da MAKTEK KONYA Fuarı ile güçlendirdi. Endüstri yatırımları için elverişli bir şehir olan Konya'da 20 ülkeden 351 firma ve firma temsilcisinin katılımıyla, 45.000 m2 alanda hazırlanan Fuar, sektörün Anadolu bölgesindeki en büyük buluşması olarak son teknoloji ürün ve hizmetlerin sergilendiği etkili bir ticari platform olarak sektöre damgasını vurdu.

Sektörün yeniden buluşmak için dört gözle beklediği fuara Türkiye'nin 74 ilinden 35.804 yerli ziyaretçi ve TÜYAP'ın yurt dışı ofisleri koordinasyonu ile Avrupa ülkeleri, Balkanlar, Türki Cumhuriyetler, Kuzey Afrika ve Orta Doğu bölgeleri başta olmak üzere sürdürülen yoğun tanıtım çalışmaları doğrultusunda 50 ülkeden 611 uluslararası ziyaretçi fuarı ziyaret ederek sektördeki yeniliklere yakından tanıklık etti.

KATILIMCI VE ZİYARETÇİ ORANLARINDA REKOR ARTIŞI

Katılımcı firma sayısı bir önceki edisyona göre %17 artan fuar aynı zamanda ziya-



retçi sayılarında da rekor bir artışa imza attı. Yabancı ziyaretçi sayısı %169 artarak fuarın uluslararası arenadaki prestiji gözler önüne serildi. Toplam ziyaretçi sayısındaki artış oranı ise %22'ye ulaştı. Bu başarılı büyüme katılımcı ve ziyaretçilerin fuardan memnun ayrılmasını sağladı ve fuarın gelecek yıllarda sektörün lider fuarlarından biri olmaya devam edeceğinin göstergesi oldu.

CUMHURİYETİN 100. YILINDA SON TEKNOLOJİLER MAKTEK KONYA'DA GÖRÜCÜYE ÇIKTI

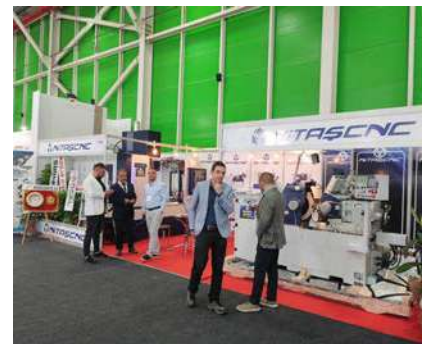
Sanayi devi Konya, ülkemizin gurur kaynaklarından biri konumunda olup, makine ve aksamları sektöründe şehrin ihracatına ilk sırada katkı sağlamaktadır. Konya'nın sanayi gücüyle birleşen son teknolojiler Cumhuriyetimizin 100. yılında MAKTEK Konya'da tek çatı altında sergilendi. Makine sektörünün lider firmalarının katılımıyla gerçekleşen fuar, ülkemizin teknoloji ve üretim kabiliyetlerinde geldiği noktayı gösterdi. Türkiye'nin 100 yıllık gelişiminde çok büyük bir yere sahip olan makine sektörü gelecek 100 yıl için de büyük katkılar sunmaya devam edeceğini fuarda sergilediği teknolojiler ile bir kez daha gözler önüne serdi.











METAL DÜNYASI DERGİSİ

Yıllık / 12 Sayı



500 ₺

KALIP DÜNYASI DERGİSİ

Yıllık / 6 Sayı



400 ₺

CADCAMCAE DÜNYASI E-DERGİSİ

Yıllık / 4 Sayı



200 ₺

ABONE FORMU / SUBSCRIPTION FORM

Abone Bilgileri / Subscriber Informations

Firma / Company Name:

Ad Soyad / Name Surname:

Title / Mr. / Mrs. (tick as applicable)

Departman / Department:

Adres / Address:

İlçe / County:

İl / City:

Posta Kodu / Post Code:

Tel:

Fax:

e-mail:

V. Dairesi / V. No:

☐ Banka havalesi ile yatırdım
Paid with bank transfer

☐ Elden yatırdım
Direct Payment

Abonelik Başlangıç:/...../.....
Subscription Beginning Date:/...../.....

Abonelik Bitiş:/...../.....
Subscription Ending Date:/...../.....

BANKA HESAP NUMARALARI - Bank Account Numbers

İş Bankası
1135 Balmumcu Şubesi
Hesap No: 401414
IBAN: TR81000640000011350401414

Akbank
420 Esentepe Şubesi
Hesap No: 37341
IBAN: TR700004600420888000037341

EURO ACCOUNT PRESTIJ YAYINCILIK BAS. HİZ. SAN. TİC. LTD. ŞTİ.
TÜRKİYE İŞ BANKASI - BALMUMCU BRANCH
BICS/SWIFT CODE: 1135 ISBKTRISXXX
IBAN (RATING NUMBER): TR230006400000211353416049
ACCOUNT NO: 3416049

S

SARIGÖZOĞLU



GELENEK
GÜVEN
TEKNOLOJİ



www.sarigozoglu.com.tr • info@sarigozoglu.com.tr



ISIL İŞLEM MERKEZİMİZ GEBZE GÜZELLER OSB'DE FAALİYETE BAŞLADI!

Tecrübeli ekibimizle takım çelikleri
ısıl işlemine odaklandık!